

逢甲國貿電子報 E-NEWSLETTER

第102期



**Feng Chia University
Department of International
Business**

第102期國貿系電子 報目錄

主任的話	1
新進教師介紹	2
畢業生致詞	3
出國交換心得	4
第6屆英語簡報比賽第二名獲獎心得	8
華語歌唱比賽心得	11
國貿局演講心得	12
學渣學長的考研歷程	15
海外研究所申請分享	26
台灣經貿網跨境電商實戰營心得	27
國貿系112級系學會活動總覽	35
吳廣文老師暑期受邀至日本立命館大學演講	37
逢甲大學經管院EMBA副執行長任職心得	39

Aug / Year
2024

「逢甲國貿的未來，是讓同學有更多機會與世界接軌」



林呈昱 國貿系主任

相信許多同學會注意到，最近校園中一直出現逢甲大學與澳洲、日本、美國各大學新簽立合作協議，或者看到師長們到澳洲、美國各大學參訪的新聞，對於主任來說，「讓國貿系同學有更多機會與世界接軌的機會」，一直都是我擔任系主任的首要任務，一轉眼，兩年過去了，我簡單的將過去兩年國貿系在國際化的努力與表現，利用這次國貿電子報的機會讓大家知道。

首先系上配合學校的國際化方向，於2023年獲得教育部EMI雙語化重點培育學院，同時也再次通過AACSB認證。目前國際上不同領域都有各自的專業認證，對於商學/管理學來說，最重要的便是AACSB認證，通過該認證等於取得與世界頂尖大學合作的門票，也因此商學院積極與世界各大學展開交流合作，例如過去一年，就有日本立命館大學、紐約州立大學、澳洲昆士蘭科技大學、南澳大學、阿德雷德大學等等學校來訪，商學院也陸續與各校簽訂合作的協議。例如國貿系目前就有同學透過3+1(3年就讀逢甲國貿，1年就讀國外大學後取得逢甲學士與天普大學碩士)至美國天普大學就讀中。另外，國貿碩士班同學則可以透過與法國艾克西亞商學院進行1+1(1年就讀逢甲國貿所，第二年就讀國外大學碩士後取得兩個碩士學位)，下學期也預計將有德國紐倫堡大學與法國艾克西亞商學院的交換學生，到國貿系碩士班與同學一起學習。

另外，目前國貿系也積極鼓勵同學利用在學期間，利用大三或大四出國進行半年或一年的國際交換學生，在國外取得的學分可以視情況抵免畢業學分。國貿系的同學一直以來都非常熱衷於出國交換或參加各種國際交流，國貿系111學年度有35位同學到包含海牙大學、紐倫堡大學、天普大學等大學交換。112學年度共有25位同學出國交換，交換學校包含皇家墨爾本大學、紐倫堡大學、龍谷大學等。

為了讓同學有更多機會與世界接軌，國貿系系友們也是慷慨解囊相挺，其中目前擔任逢甲大學校友總會名譽總會長的「謝振裕學長」(國貿58級)，日前於系友會活動中是慷慨捐贈 200萬至系務發展基金，希望能藉由這筆經費來幫助系上推動國際化，讓系上能有更多經費推動各項國際化活動，也能給英文成績優異畢業生獎助金。另外，目前也規畫未來要讓參加雙聯碩士(1+1)與學士加碩士(3+1)雙聯學位的學生，提供更多實質上的幫助。

新進教師簡介：

商黎丹



很開心能夠加入國際經營與貿易學系大家庭！我是商黎丹，擁有雙博士學位，分別為清華大學經濟學系與University of Liverpool 地理與規劃學系，專長為應用經濟、大數據分析、數據科學與ESG。開設的課程為經濟學以及數據分析相關領域，歡迎大家踴躍修習

畢業生致詞

國貿碩二 洪微雯

Good morning, ladies and gentlemen. I'm Wendy Hung (洪微雯). I'm one of the master students in International Business department of Feng Chia University. It's my honor to be here to wish every graduate students have a happy graduation.

As a five year pre-master program student of FCU, Feng Chia is my second home and IB department is my second as family.

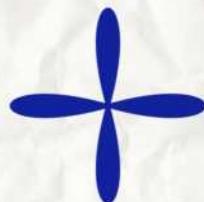
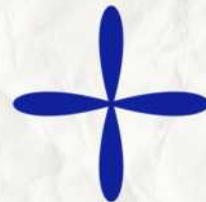
In these years in Feng Chia, we could feel that times went fast but enriched. We all spent time and mind on learning our profession. Sometimes we felt hard for assignments, presentations or thesis, like master students, my dear classmates, we spent months working hard for our thesis wherever in 310 classroom and 7th floor. Even though it's hard, we still stayed together.

Our professors always gave us strong support and useful feedback. So, we had created lots of valuable memories with each other. Please give a big hand to our dear professors and classmates. Thank you all for accompanying.

We also have to thank to our lovable parents and family. Please give another big hands to your family! Thank you for everything!

The final big hand is for the assistants of office and members of IB associations. Thank you for handling all the affairs for this graduation.

Okay! In conclusion, with these wonderful memories in FCUIB, wish all the graduates have brighter opportunities and also wish you achieve success in all of the goals! Happy graduation and wish you all the best! Thank you!





出國交換心得
NETHERLANDS
荷蘭海牙大學
國貿 · 王品喬

JUST STEP OUT
OF YOUR
COMFORT ZONE



還記得當初我抱著忐忑的心情前往荷蘭交換，在決定要申請交換和辦手續的過程中完全不覺得緊張，直到收行李的時候才發覺這趟旅程即將展開。抵達荷蘭機場後拎著大包小包的搭火車前往宿舍，一切都非常順利，原以為大家會很冷漠，沒想到一路上有許多好心路人出手救援，在路上大家也會互相打招呼，這讓我對歐洲大改觀，發現他們其實都很熱情。

開學後學校舉辦了一系列的新生活動，透過這個活動我認識到了許多人，即便是開學幾週學校也不斷舉辦活動讓大家可以交流，就算是最上也有學生舉辦的聚會活動可以參加。而說到上課方式，這裡的課程最初讓我很難以適應，這裡採小班制以上課時根本無法玩手機或是打瞌睡，因為一舉一動都會被老師看在眼裡，上課時大家都很專心，會給我一種無形的壓力要認真上課，到後我也逐漸適應這裡的學習方式，並且學習到如何把所學的知識運用到生活中。



此外，我也強烈感受到我的外語能力有大幅度的提升，從最剛開始害羞不敢開口，到最後完全可以自在與外國人交流，有種英文變成生活一部分的感覺。

總而言之，經過這六個月的交換生活後，我很慶幸自己當初勇敢地跳出舒適圈，讓我對這個世界有不同的看法，對未來不再迷惘，找到屬於自己的道路，除此之外，我學到了如何享受生活的每一刻，從生活中發現美好。或許當初會感到害怕，但如果沒跨出第一步，永遠不會知道接下來的路是如何，所以我很建議大家可以出國交換，即便語言可能不通，但我相信每件事情都有解決的辦法，只要努力，任何事情都能找到答案。



紐倫堡大學交換心得

國貿四甲 陳妤恩



以前從來沒有想過自己會獨自飛到那麼遠的地方生活。小的時候也曾跟樂隊的同學說，以後要一起去歐洲，去維也納聽音樂會，那時候雖然嘴上說的自信，卻從未真的相信。從高中開始，我的選修外語就是德語，所以對德語系的國家熟悉。後來上大學，我沈迷於藝術史以及藝術哲學思想，甚至為此建立了自己的 Podcast—藝無所知，所以就更加嚮往歐洲的生活。因為家中只有媽媽做為經濟支柱，上大學後生活多半是學業與家教的工作填滿，不過在這之餘，我也關注國際處的資訊，希望找到一些方法可以離歐洲更近一些。

後來真的在大三時配合國際處的交換計畫出國。雖然行前的工作十分繁雜，在兼顧學業與工作的情況之下，德國的簽證又十分的難領取，過程非常煎熬，但也沒有因此澆熄我的熱情，付出也沒有白費，在德國的生活是我如今回憶起來最精彩充實的時光。順利出國後，我來到了畫家杜勒的家鄉紐倫堡，也在這裡研修國貿的課程，在課堂上認識了許多國外的朋友，大家都非常友善，而且多數的人都知道台灣還有我們最有名的台積電。



從課程中也試著從西方的視角來看全球的經濟，讓我看見許多不同的機會，也打破我原有的觀念。不僅是國貿、經濟，我也選修了藝術史的課程，雖然是全德文的課程，讀起來痛苦，但也很享受，享受學校藝術史圖書館的空間，休假之餘，還可以跑遍歐洲各大城市的美術館，去阿姆斯特丹看藏在博物館中的秘境圖書館、也去希臘看雅典古城，還有各式各樣的藝術創作，讓我對藝術產業與創作也有新的認識。很感謝有這個機會讓我在求學階段就到世界各地拓展視野，未來也有機會再去國外發展。回國後也有多場的經驗分享，希望大家在追求夢想的路上少些冤枉，或者對未來更又方向。

第6屆英語簡報比賽第二名獲獎心得

參與人員：國貿三丙 D1021772范湘怡 D1040614 黃致真 D1015934 許芯瑜
D1040010袁以潔 D1040484鄭則寬 D1016107 陳柏宇



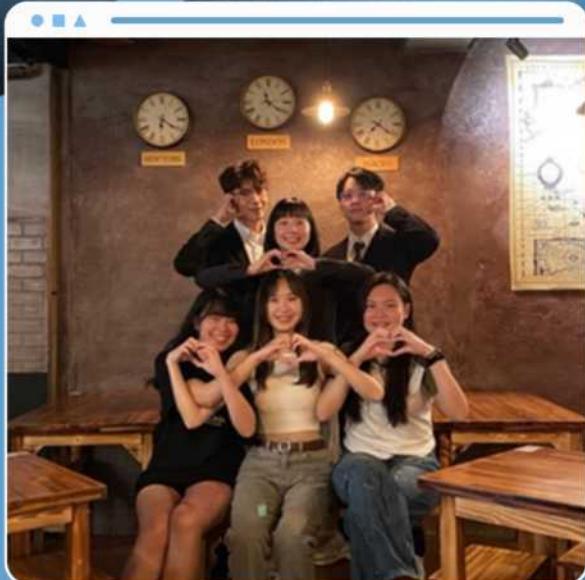
(圖說) 左起 袁以潔 范湘怡 許芯瑜 黃致真 陳柏宇 鄭則寬

范湘怡：

在這場英文簡報比賽中，除了需要發揮創意拍攝影片，還需要付出很多時間在決賽的英文報告上，如何在決賽時透過短短七分鐘的時間，抓住觀眾的眼球，都是我們所沒有經歷過的。這次是我們第一次參賽，很榮幸能拿到第二名的佳績！

袁以潔：

不知不覺我的大學生涯來到大三下學期了，覺得生活越來越緊湊，剛好朋友們耳聞英語簡報比賽，看中高額獎金，我們決定攜手其力斷金！這次的比賽經驗，我們完美發揮了每個人的優勢，創造佳績，正式所謂的團隊合作，天衣無縫，從行銷影片創意發想、每一顆鏡頭的分鏡畫面、簡報的呈現到決賽上台簡報的表演，大家各司其職，我們也拿到了第二名，謝謝朋友們的努力，we can fight for everything TOGETHER!



鄭則寬：

這次的英文簡報比賽有很多外國參賽者和BIBA的人，競爭非常激烈。雖然我們沒拿到第一名，但能在這樣的環境中脫穎而出，我們也與有榮焉。另外我們還跳出了傳統的廣告思維，創作屬於自己的影片，並且展現我們學生的特色想法，也謝謝校友與評審委員給予我們發揮創意的機會，讓我們的創意真正被看到了。喔耶！

陳柏宇：

當初毅然決然決定組隊參加比賽，其實下了很大的決心，甚至想都沒想過會獲獎，但因為有了很好的隊友一起努力，促成了這場漂亮的勝仗。從一開始討論階段，我們彼此就能很好的進行分工、交換意見，也花了很多時間開會、確定架構、分鏡等等，在這些密切的討論中，深刻讓我體會到大家在自己的強項發光的感覺，專注著做自己擅長的事，並且把每個細節做到最好，也因為我們之間有著很好的默契，使得所有步驟都進行得相當順利且和平。

在比賽討論期，雖然或多或少會有卡關的時候，又或者是理想難以實現的時候，但幸好這一路上受到了很多幫助，無論是隊友間的相互支持、林呈昱老師的建議、協助幕後音效剪輯的朋友，或曾經出借器材、場地，還有給予我們靈感激發的人，都讓我覺得這個比賽結果不只屬於我們六個人的榮耀，因為受到太多人的協助而無法一一提出、表達感謝，只能將這些感謝放在心裡。

而在比賽現場，也看到了很多真的很厲害的對手，有好多個時候都讓我有覺得自歎不如、獲獎機會更渺茫的想法產生，但也從其他對手的簡報和影片中學習到很多不曾接觸過的技術盲區。而在現場也看到了一些很久不見的朋友，在現場有種頂峰相見的感覺，這種彼此良性競爭的機會更讓我感受到大家都在努力精進自己，讓自己變得更優秀。

總體來說，我很珍惜這次的比賽經驗，因為這段時間不僅讓我對於身邊的朋友兼隊友產生更多的佩服和交流，最重要的是我體驗到一個好的團隊能夠完成多好的成就，也讓我知道必須感謝身邊所有人的努力，沒有事情是能夠一蹴可及的，也沒有事情是能夠單槍匹馬就能完成的。感謝我的隊友。



精彩得獎廣告短片連結：
<https://www.youtube.com/watch?v=LbQ1uBaAiKY>

2024 the 5th Chinese Singing Competition

國貿碩二 Latief Soehono (林美英)

My name is Ivy Latief Soehono (林美英), I come from Indonesia. I first came here in 2019 and enrolled in the Pre-Major Program for International Students, and now I have just graduated with a Master's Degree in International Business.

Moving to another country with a different language for the first time as an 18-year-old was not easy. Learning a new language and culture and meeting new people from other countries shaped great memories I will surely cherish. However, I still struggled with the new challenge.



I am grateful that our university held this competition, where I was encouraged to practice my Chinese skills while being allowed to earn rewards for doing so. The competition was held formally with several sponsors. Many professors also attended the final round. The competition was also streamed live on a YouTube channel, enabling our friends and families not in Taiwan to watch it live. All of the contestants did very well. Seeing other International students' Chinese speech and singing skills inspired me. It made me realize I am not alone in this journey; many others are also leaving their comfort zone to study in another country and learn the language. Joining this competition also created an opportunity to meet new friends from other countries from different majors and levels. Although it was nerve-wracking while waiting for my turn to sing on stage, overall, it was a pleasant experience.



國貿局

演講心得

D1039762 呂宜芳

在培力課程講座中介紹到團隊有舉辦國際經貿事務學生見習團、經貿研習營、全國大學校院國際經貿專題競賽可以報名參加，活動針對校園培力、政府培力來培養大家的實力，也可以透過活動探討未來發展的可能性。演講的主要目的是激發我們國貿系學生對未來議題的興趣，以及探討外派人員的職涯發展，也由有經驗的講師來一一替我們介紹講解，團隊暑假舉辦的培力活動提供了一系列豐富多彩的課程內容，包括增強核心知識力、跨文化溝通、簡報力和提升心理素質等方面的培訓。而講師在外派經驗的部分說到他實際遇過的瓶頸，例如遇到當地反中的問題，有些必然的問題是外派人員需要面對的，而最後一位講師讓大家更深刻了解經濟部和外交部的外派內容存在著一定的差異，並非完全一樣，透過講師細心講解讓大家深刻了解講座內容。最後演講最大的收穫是意識到自己在活動經驗和社團經驗方面存在著一定的欠缺，讓我認識到了自身的不足，未來需要去培養哪些經驗。



演講心得

D1199925 黃憲誌

1. 計劃概述：

- 介紹國際經濟貿易青年培力計劃
- 強調培養年輕人參與國際經濟貿易的能力

2. WTO及國際經貿背景：

- 涉及2001年WTO多哈回合談判的介紹
- 提供相關的國際經貿知識和資訊

3. 計劃詳情：

- 說明計劃的具體內容，如模擬WTO談判、APEC會議參與等
- 展示實際活動照片，如會議、培訓及外訪等

4. 活動安排與日程：

- 2024年7月至11月間的培訓活動
- 指明特定月份將參與的WTO和APEC會議

5. 培訓效益與目標：

- 強調培訓將增進參與者的談判技巧、市場分析等專業技能
- 提及這些技能將如何幫助他們在國際經濟貿易領域內成長

6. 聯繫方式與資源：

- 提供組織的聯繫信息，包括電話、電子郵件和社交媒体連結
- 顯示QR碼以方便掃描獲取更多信息

7. 組織架構與人員：

- 介紹負責人和團隊成員，以及他們的專業背景

青年培力計劃重點：

1. 目標與願景： 培養具備國際視野的青年專才，強化他們在國際經貿領域的專業能力
2. 主要活動： WTO模擬會議： 透過模擬WTO的談判與決策過程，提升實務操作能力
3. APEC青年代表團： 參與APEC會議，了解亞太區域的經貿合作
4. 國際經貿研習： 提供系列研習課程，包括國際經濟、市場分析等
5. 組織架構與人員： 列出了組織負責人和參與的主要成員，展示了計劃的多元背景和專業領域
6. 時間安排：
2024年7-11月： 培訓活動期間
2024年9月： 特定的WTO及APEC相關會議
8. 聯繫方式與跟進： 官方聯繫郵箱、電話以及社交媒体連結，以方便進一步的溝通和資訊獲取
9. 培訓效益： 參與者將學習貿易談判、市場分析等技能還有培訓提升參與者解決實際問題的能力

學習心得

這個計劃對於有志於國際經濟與貿易領域的年輕人來說，是一個難得的學習和成長機會，它不僅提供了對國際貿易規則和談判技巧的深入理解，還幫助參與者建立了寶貴的人脈網絡，透過實際參與和案例分析，學員能夠將理論知識與實務經驗相結合，這對於職業發展來說至關重要。



此外，這些培訓和會議也有助於提升個人的國際視野，瞭解不同國家和地區在貿易上的動態和需求，總之，這類計劃培養了具有全球競爭力的青年才俊，為他們未來在國際舞台上發光發熱打下堅實的基礎





學渣學長的考研歷程 ：跨領域準備

楊仁勛
/ 國貿四丙

背景

從小到大成績都不怎麼樣，是家裡最叛逆的小孩，高中讀台南高商會計科，高三的時候很認真唸書，6次模擬考一直維持在全國前10%，只是統測不小心考一個大爆炸.....，到逢甲後各種參加社團，南聯、當了足球社社長，甚至參加中興嘻研，還出了一首歌，在課業上只唸自己喜歡，或覺得有意義的，其它都敷衍了事，特別是要背的我都求過就好，系排曾經90幾趴過。

總結來說，我不是什麼成績很好的學生，更不能算是個有讀書天分的人，只是我會對於我有興趣的領域做鑽研，是個有在讀書但不願受框架拘束，所以成績不是很出色的人。我能想到對自己的描述是這樣啦....。

動機

動機有兩點其一是，在大二接觸統計學後，覺得統計學蠻好玩的，同時我認為一個好的商業決策要提出有一定的脈絡，「證據支持理由，理由再支持結論」，而證據我喜歡用數據來做主體，這讓我有了想將「數據 & 商業決策」做結合的想法。

其二是目前逢甲國貿系給予我的訓練以及這個學歷，很難讓我去實踐我在上點提出的想法，此外說白了也是受世俗觀點的影響，我想有更好的學歷，讓別人在看到我的學歷的時候，有更好的印象。

我相信這部份各位學弟妹多少也有點同感，可能認為這份學歷讓你有點沒信心，但即使這樣，我還是要跟各位學弟妹說，「進入大學門，修行在個人」這份學歷確實能決定你些什麼，但其實也不能決定你什麼，因為你就是你，我想身為成年人，你們應該多少心底都有知道，如何讓自己往前往某個理想的方向前進，只是你們沒有下定決心，寧願滑手機，而不去實踐而已。

目標

受動機之影響，一開始考研的想法是想考資管所，但上完一輪計概的課程後，對於當中的OS、網路等硬體單元相當厭惡，因為這實在是跟我的動機沒有很直接的連結。所以在四下的時候，改考以統計為主要考科的商管類所。通常很多人在這種狀況，會害怕做出改變，但我一直都相當清楚一件事，「我永遠都握有選擇權」。也因此我做出了放棄準備一年的資管考科，改考統計。

準備

統計

不是要業配，但我真的很推薦張翔老師的課程，跟著老師的脚步，腳踏實地的學習統計學，真的能讓學生對於統計有更深入的理解，即使許多證明如「弱大樹法則」不能參透，但依舊能得到直覺上的理解，這是我之前在學校修習統計學無法得到的，整體讓我的統計素養大大up。

考試結果分享

1) 臺大統計碩士學位學程（落榜）：

今年考的非常非常難.....，完全超出準備範圍，但往年有不少次考很簡單的，是商統能應付的範疇，我認為有準備統計學的學弟妹可以考慮這一所，因為考統研的第一志願是清交非臺大，且臺大有新開數據科學所，那才更偏向統研考生的目標。臺大統計碩士學位學程，僅考統計與英文，其中英文是設成門檻，只要到考的前70%即過門檻，而我一個會考英文C，統測英文好像11級分，多益也才615的人，都能考到58分通過門檻了，相信大家都比我更有機會，臺大英文的準備方式，我建議可以購買「台大研究所入學英文用書 李盛光」，一開始，我保證你會對台大英文的難度嚇到，但別緊張，刷過歷屆就知道，真的不少單字會重複出現，如果一次寫不完沒關係，每周找一兩天刷個半張考卷，並且實際把不會的單字抄寫記錄下來，在睡前複習想著單字睡著，重複多刷幾次，你一定會考得好，英文能力也會有說提升，特別是冷僻單字的部分。

國立臺灣大學113學年度碩士班招生考試成績通知書

考生姓名：楊仁勳(一般生)
報考系所組：統計碩士學位學程

試場：724

准考證號碼：H01170009

考試科目	卷面得分	核算後成績	備註說明
英文(A)	58.00	58.00	口試資格：筆試總分(不含英文) 47.00分以上 且無下表代碼說明任一情況者
統計學(G)	24.00	24.00	本校英文(A)到考生前70%成績為 46.00分。
口試(見備註)			
錄取與否	不錄取	英文核錄成績	46.00
考試總分	24.00		

未獲錄取原因及代碼說明如下：

C 口試缺考或零分或未具口試資格

國立成功大學 113學年度碩士班招生成績查詢

數據科學研究所			
准考證號碼	姓名	報考身分類別	成績單下載
0901004	楊仁助	一般生	成績單列印
您備取第 5 名,請於3月18日以後上招生資訊網查詢報到狀況。			
平均(加權)總成績 : 53.5			
正取生最低錄取分數 : 60.50 , 備取生最低錄取分數 : 50.50			

考試科目名稱	分數	加重計分	百分比
統計學	82.00		50.00%
計算機概論	25.00		50.00%

[回上一頁](#)

2) 成大數據科學所（備五）：

這所是成大統計系開的，也是台灣目前全部掛名「數據/資料科學」的研究所中，我認為商管背景的同學，最適合考的，該所考統計與計概，這年的統計我晚20分鐘到考場，空白了大概15分，最後得分82，代表我有寫的部分幾乎全對，我超自豪的覺得自己超強，今年的統計試題內容比起說難，我想更應該是在考統計的「素養」，然而這所計概我聽信謠言又有點鶻鳥心態，近乎直接裸考.....，建議有意考此所的學弟妹「務必準備資料結構」，這所報考人數不多，有準備真的很有機會，要是再重來我沒遲到又有準備資料結構，我真的很有信心會正取。

姓名：楊仁助
准考證號碼：63561071
考生身分別：一般生
報考系所組：全球經營與策略研究所

考試科目	原始成績	計算後成績
英文	52.00	0.00
統計學	84.00	50.40
複試：口試	84.00	33.60

總分：84.00

評定結果：正取

違規事項：無

優待加分：無

本系所初試及格分數(計算後成績)：28.80

本系所正取標準：82.40

本系所備取標準：60.60

(3) 臺師大全球經營與策略研究所（正取）：

該所考（統計/經濟/管理）三擇一與英文，統計算很簡單但要準備，建議連臺師大管研所的統計學考古也一起準備下去，英文要考到考前60%才能進面試，我認為這所的英文相較於臺大英文更難準備，考古單字少重複，用字模稜兩可，找不太到相關解答與討論。

這所進面試後會有兩關每關4分鐘，第一關是中文關，會要求大概一分鐘自我介紹，然後教授開始追問你的自介內容，我在自介提到我對數位轉型有所了解，教授就針對這部分追問，幸好之前被陳信宏教授電過，還有讀MIS有準備很多關於數位轉型的部分，所以我在中文關表現蠻好的。

第二關則是英文關，在進去前聽說是朗讀一篇英文文章然後做總結，我在準備過程中一直上BBC與CNN看商業相關新聞，然後嘗試用ChatGPT幫我練習總結文章的能力，不過進去面試房間後發現完全是不一樣的情況，那篇英文文章短到根本就已經是某篇文章的總結，個人感覺不是在考英文文章總結能力，而是在考你對這篇文章探討的主題有沒有相關Insight，我的文章是關於AI與行銷的，也多虧我有準備過MIS，即使我英文講超破，但撇除文法我所提的專有名詞與如何應用，我蠻有自信能超越其他商管背景的學生，結果口試成績也是不錯。

考生姓名：楊仁勛 準考證號碼：420210001

報考所組別：經營管理系碩士班不分組

考試科目名稱	成績	占總成績%	申請複查請打V
統計學	90.00	50	
計算機概論	61.51	50	
總成績	75.76	名次	14

(4)北科大經營管理研究所（正取）：

該所考統計與（經濟/財管/管理/計概）四擇一，我選考計概，我覺得兩科都超簡單的，大家可以來考當保底。

關於資管所

這裡提供一些小小心得給有意跨考資管得學弟妹，雖然這樣的人應該不多。

(1) 計概：

資管所的計概內容包山包海，基礎計概、OS、網路、程式設計、資料結構，包山包海，每一間學校的考試方向也不太同，對於計概的準備，可以針對上述的內容去找清交的開放式課程，隨便都教得比補習班好，補習班教太淺了，那個錢你要上不如捐給慈濟。至於程式部分，建議不論有沒有考計概，程式語言都很值得學習，至於為什麼，也許你們可以學了再自己去參透吧。以下推薦一些網路自學資源：

網路: 清大 黃能富教授 計算機網路概論

作業系統(OS): 清大 周志遠教授 作業系統

資料結構：聯大 陳世杰 資料結構

 交大 彭文志 資料結構

直接選逢甲資工系陳青文的課修下去，個人認為是最佳解，因為還會有上機實作的機會程式設計；我自己是直接找家教教，從C語言開始學習，後面到資工系選Java的課程來學，每間學校會考的程式語言其實不太一樣，但無論如何學程式我認為對商管學生是很重要的，我們至少要有能讓商業構思能用程式來執行的初步想法，才能在未來更有競爭力，但必須說資工系的課真的不好修，要有重傷G P A的準備，反正我自己是不太在意，畢竟有學到東西才是真的。

(2) MIS：

MIS要先把Laudon的教科書唸完，但這完全不足以應付考試，還要去看看各校歷屆到底都在考什麼，並嘗試去抓時事，內容真的多到不行，超難猜會考什麼，我甚至看到北大資管MIS考古問說，為什麼抖音會造成青少年成癮...，直接大傻眼，也不知道每間學校的不同教授，到底喜歡什麼答案，考到最後感覺像在考會不會通靈。至於要不要補習，我認為是不要，我覺得這麼廣得科目，補習班根本教不了什麼，自己讀比較實際。但研讀MIS我認為是相當有意義的，擁有這樣資訊與管理知識的結合，能對於之後看到不同的商業問題能有相較同儕更不同層面的見解。

總結

「扎實基礎，研究考古」，扎實基礎是鐵定要的第一步驟，考統計的把每個觀念弄懂弄熟，也要知道這些統計知識在實際場域如何應用，證明題就看緣分，不會寫的就直接用文字回答較直覺的觀念，接下來在倒數兩個月的時間，建議可以開始刷考古題，寫考古題的時間也請與實際考試的時間一樣，例如你已經知道台大統計會在下午1:20考到3:00，那就請你在這段時間寫台大統計考古。我那個時候一天在科行自習室讀8~10小時，反正要準備就全力拚下去就對了，我覺得一切真的沒有想像的那麼難。

選擇

準備考研的時候，就只有考慮位於台北的學校與我家鄉的成大，因為自己有個台北夢，也認為商管學生真的要往台北走，才有更多機會，較新型態的商管職缺大多也都在台北，在台北也有更多商管實習機會，所以離開台北的學校除了成大我一間都沒報。我成大應該是備取不到了，後來我在臺師大與北科的選擇中選擇了臺師大，因為可以鬼蹭臺大台科大的資源，有機會能跟台灣頂尖的高手一同修課過招，學習一下頂尖的學子是如何思考的，臺師也有同時有財經與ML雙專業的教授讓我選，與管研的課程也能互修，整體而言我覺得進來資源很多啦，阿也不難考，大家可以考慮看看來當我學弟妹，進來面試再幫你們說好話。

心得與murmur

「要犧牲享受 要享受犧牲」 – 神經元

一開始會讓我累的地方在，「選一條適合自己的路」，從考資管再到回來商管類所，相較於一般為考而考的人，我是從該所研究方向是否有興趣，來決定我的考研目標系所的。

備考過程中其實也相當孤獨，一天讀8~10小時，回家就開始內耗各種花式Emo，中間甚至遇到情關，8月我因為負面情緒與壓力開始神經失調，需要看精神科來控制緊張情緒，睡前要吃12顆藥才能好好入眠，自己的考試方向又特別根本找不到戰友，後來我有去學鋼琴，來轉移自己注意力，有稍微改善我的情況，也推薦大家在備考之餘也要找一件事來學習，應該能有好的影響。

老師在上課的時候常常對台下的同學說：「築夢的過程，才是夢想的價值。」但我其實對這句話超沒感，畢竟考研究所根本不是什麼夢，說白了只是我莫名的想獲得認同，跟為自己保個底。然而到考研末期突然理解到，或許最後有價值的，已經不再是考上了什麼學校了。「而是你面對未知，即使害怕的雙腿發抖，卻依舊願意前行的勇氣。」我想，這應該也最能鼓勵當時在台下，對學術壓根沒熱情，像極活死人考生的一段話吧。那天我在補習班的附近自己一個人散步，看到了另一間補習班的「一生幸福」招牌沉思了很久，感覺挺諷刺的，一生幸福是嗎哈哈。

建議

要考的話就認真準備啦，也不要為考而考，真的要找到有興趣的方向，再去想要怎樣準備，才是長久之道，我看很多到後面根本沒心在準備了，都去考場當炮灰，建議學弟妹可以先去人力銀行等等，測試一下自己到底適合什麼，也可以找系上教授諮詢，再去決定要考什麼所，一定要好好的探索自己，甚至在準備過程中你也會對自己有不同的方憲，總之對的方向才是考研的第一步。

聯絡方式

如果各位學弟妹對於考研還有問題想細問，也是可以私底下聯絡我，畢竟有些東西我在這沒辦法講得很清楚，我也可以提供一些筆記及更詳細的準備方向，不用不好意思開口問我。

Line ID : fyang900610

Instagram : 2001_alvin

番外篇

現在好像很容易遇到那種會說考研很簡單的長輩，甚至同儕，我也遇到了，我爸這樣嗆了好幾次，最後受不了，以下向各位示範如何對付這種臭嘴人，我爸看完後對我考研就不敢批評只有鼓勵，甚至說我考得很好很厲害😊，但我覺得沒有啦...，我自己還是覺得臺師蠻好考得。但若您採用以下方法對付家中長輩造成家庭分裂，這鍋我不擔。

海外研究所申請分享



張宸語

國貿四丙 D0936798

從小我就很憧憬去國外唸書，出國唸書有很多選擇，交換、語言學校、或是學校的雙聯學位都是不錯的選擇。在金錢、時間、以及有沒有興趣繼續唸書等多種考量下，我最後選擇去英國唸行銷相關的碩士。

決定申請去英國，這整個過程充滿了未知和挑戰。第一次涉足申請國外學校的流程，我深感需要充分準備和組織。以下是我申請過程中的一些心得：

首先，確定自己的目標非常重要。在我做決定之前，我花了很多時間在與自己溝通、還有向家人和老師討論，他們的建議和觀點對我確定讀行銷碩士有很大幫助。這不僅幫助我明確了目標，還使我更有信心去追求這個目標。

其次，找到合適的留學代辦機構。第一次申請國外學校，我很擔心錯過截止日期或提交不完整的申請文件。因此，我找了留學代辦機構協助我。他們提供了專業的建議和指導，確保我在申請過程中不會遇到太多困難。

然後，是準備雅思考試。這是申請英國大學必需的一步，我提前準備讓我有多次機會去達到滿意的成績。通過練習和模擬考試，我逐漸熟悉雅思考試模式、提升了自己的語言能力，最終成功達到了所需的分數。

如果很早就有打算去出國唸研究所的話，在校成績要顧好，並且可以多參加競賽或是社團活動，讓自傳更豐富好看。最後祝大家都能申請到自己理想中的學校！

跨境電商挑戰營-行銷成長營心得

陳彥穎

我們參加的是由台灣經貿網舉辦的跨境電商挑戰營一行銷成長營，這個競賽從三月初開始，剛開始會有為期兩天的線上培訓工作坊，帶我們認識台灣經貿網的運作方式以及有關電商的相關知識。我們這次合作的廠商是一間海鮮餐廳，主要產品是該公司推出的台式風味牛乳。在競賽期間，我們會定期與廠商開會討論每月任務的執行內容及完成時間，廠商也不厭其煩的盡力為我們提供協助。

第一個月是公司資料的撰寫、產品上架以及考取Google Ads搜尋廣告證照；第二個月拍攝產品廣告以及開始為投放廣告做準備；最後一個月利用台灣經貿網提供的廣告金和我們的關鍵字佈局開始投放廣告。

這個比賽耗時很長，雖然最後未能晉級，但在整個競賽期間，我撰寫了一篇介紹公司產品的新聞稿，也參與產品宣傳影片的腳本撰寫、拍攝及剪輯。而這個學期雖然有修習電子商務的課程，然而在實際操作後會發現實務與理論結合的困難，因此透過這個比賽增加了許多經驗和技能，也對於電商領域更了解一些，是非常值得參與的競



參加經貿網舉辦的跨境電商競賽，於我而言是一段重要且深刻的學習經驗。比賽初期會學到各式的新知識，包括各類的網頁運用、行銷技巧、電商基礎知識等。但是這些密集的課程內容只靠聽是無法吸收的，要實際操作並反覆練習才能熟練。比起「在競賽中學到了甚麼」更多的是明確了解到自己的不足之處為何，產生的「接下來需要近一步增進自己哪個部分」。

整個競賽過程中，重要的是能夠理解廠商所求，並達成他們的期望。和學校老師不同，廠商作為營利企業沒有義務盡心盡力無條件地協助學生，學生如何在比賽時爭取廠商的協助是一道難題。身為組長必須學生團隊與廠商之間溝通的橋樑，在這場長期合作的競賽中兼顧雙方的需求、求得最佳平衡。在這之中有多次與廠商協商的機會，其中我深刻體會到自己在說服他人協作的技巧上還有很大的進步空間。

在知識方面則是學到了許多實用的技能和概念，例如：將產品特色轉化為消費者利益的思維轉換、關鍵字規劃書的撰寫技巧、Google Ads的實際應用、SEO的撰寫、如何操作台灣經貿網的後台以及利用AI來撰寫有效的廣告文案，這些內容不是一朝一夕可以熟練，在競賽過後也依然需要多練習。

整體來說，這次競賽不僅豐富了我的知識儲備，更重要的是培養實踐能力和團隊合作，未來還需要不斷磨練和精進所學的技能。這次經歷增進加了我對電商的了解，未來也將持續在這個領域深耕。

仙園 給你帶著走的健康



在此次2024年台灣經貿網跨境電商實戰營中，我與班上同學及朋友組隊報名行銷成長營。

行銷成長營的主要廣告媒體為Google Ads，因此主辦方要求我們需要先考取搜尋廣告證照，才能進行後續作業。在接下來的兩天培訓工作坊中，主辦方詳細講述了我們應完成的作業、如何完成這些作業，以及提供參考資料和素材網站。工作坊結束後，主辦方會在特定日期公布媒合的廠商，讓雙方溝通交流、建立聯絡方式，並開始為期三個多月的實戰營。

在這三個月的時程中，我學到了許多Google Ads的相關知識，包括撰寫B2B的關鍵字規劃書、如何設定廣告、選擇合適的關鍵字、撰寫吸引人的廣告文案，以及利用Google Ads的功能來優化廣告效果。我還了解了台灣經貿網管理端的操作，包含上架商品、撰寫型錄與產品圖片製作等。

此外，我們還學習了如何拍攝與剪輯短影音，這些技能對於提升產品的視覺吸引力非常有幫助，利於行銷。

除了技術方面的知識，我還學到了如何與廠商溝通協調。由於廠商與我們進行的事項不盡相同，因此看待事情的角度也會有所不同，這導致我們有幾次溝通不良的情況。但通過不斷的溝通與調整，我們最終順利解決這些問題，這也提升了我們的溝通技巧和問題解決能力。

在實戰營期間，主辦方也會透過LINE官方帳號與我們聯繫及指派作業，任何問題都可以向官方帳號詢問，他們通常也會樂於提供協助。這次實戰營讓我在實務操作、技術知識和人際溝通上都獲益良多，是一次非常寶貴的學習經驗，倘若未來再有機會參與，我想我會再參加一次。



台灣經貿網商業競賽 商務挑戰營

比賽的形式是分為「商務挑戰營」、「行銷成長營」兩種。

商務挑戰營主要是與參賽廠商媒合，使用亞馬遜電商平台進行「產品上架」、「廣告投放」、「取得訂單」。

這次媒合到的廠商是拉維納珠寶，主要是販售珠寶首飾等商品。

在比賽的初期，小組成員在指導老師的帶領下，北上與廠商負責人實際了解企業與產品情況，現場挑選適合上架的產品，並與負責人討論競賽過程中的合作。

在競賽的過程中，我們需了解亞馬遜上架產品的方式，像是如何操作後台、商品照片如何拍攝、產品文案與設定關鍵字等等。在小組中，我是主要負責產品上架的部分。在上架的過程當中，時常會因為不同站點會使用不同的語言（像是美國站使用英文，新加坡站使用簡體中文）導致翻譯不一，因此都需要尋求業務經理或是亞馬遜賣家大學的協助。



整個賽期為期四個月，在這過程當中，也發生許多問題，像是：

- 1.與廠商負責人的溝通合作問題
- 2.亞馬遜平台的使用方法
- 3.小組成員之間的分工與溝通

針對這些問題，我們最後也總結出一些不論是學校中的團體報告、校外競賽，日後都能持續使用的應對方式：

1.向上管理：面對負責人或是上級，不是一味的接受任務，一定要雙方之間資訊對等，做事才會順利，更多的也是相互的督促與溝通學習。

2.危機處理：面對棘手的問題，更多時候我們應該自動尋求解決方法，不斷嘗試新的方法來解決已有狀況，最後再尋求專業人士的協助，這樣既能學習獨立作業的能力，更不會浪費所有關係人的時間。

3.團隊合作：即使是跟認識的朋友組成的小組，但是也會發生矛盾，彼此之間相互的溝通與鼓勵會使得整個合作過程更加順通，提升團隊默契。

經過以上經歷，參加這次台灣經貿網的比賽，從中獲取到的不僅僅是溝通與合作的軟實力，更多的是了解亞馬遜平台的運作模式與經營之道，這樣的硬實力是一般可當中無法取得或是難以理解的，因此也很感謝這次比賽中所有的參與者，為彼此提供一個富有價值的學習機會！



/ 張詠涵 國貿二乙



在大二下學期繁忙的課業壓力下，與組員們滿腔熱血的報名參加了「2024台灣經貿網商業競賽」，這次經歷讓我收穫滿滿，無論是在實際操作經驗還是專業技能方面，都有了顯著的提升。比賽需完成的項目包含：協助公司產品上架至台灣經貿網、SEO和挑選關鍵字、實際操作剪輯影片和拍攝商品宣傳寫真、Google投放廣告等。比賽與我們合作的公司是位於苗栗的「麥世科股份有限公司」，因此有開啟了台中苗栗兩地跑的兩個月旅程。

參與競賽的首要任務是協助公司將產品上架至台灣經貿網。我們負責撰寫產品的中英文介紹外，我們還利用了Chat GPT和Google Trends來尋找產品關鍵字，並將其製作成心智圖，為了讓我們的產品介紹和廣告投放更加精確和高效。通過這些工具，我學會了如何在大量數據中提取有價值的信息，這對於市場分析和決策至關重要。

為了更好地掌握數位行銷技術和比賽要求，我與組員在四月初努力學習並成功考取了Google ADS搜尋廣告證照。掌握了在這方面的知識和技能，為將來的職業發展奠定了堅實的基礎。並在六月底參與了簡單的Google廣告投放，學習了如何制定廣告策略並進行實施。這讓我認識到，數位行銷不僅僅是技術操作，更是一門結合數據分析和市場洞察的藝術，這段經歷極大地拓展了我的行銷視野。

在四月至六月間，我與組員數次拜訪公司攝影棚拍攝商品型錄寫真，拍攝了多達20款面膜及布匹的商品型錄寫真。這是我第一次接觸專業的攝影設備和技術，尤其是微距攝影，拍攝過程中，我學習到了如何利用光影和構圖來呈現產品的質感和細節，這對於提升產品的視覺吸引力至關重要。



此外，我們同時拍攝並剪輯了「磁力貼布」的廣告影片。在這過程中，我們親自體驗並協助拍攝了使用貼布後的血流前後速度差距，並將這些真實的效果展示在影片中。這不僅考驗了我們的攝影和剪輯技術，還要求我們具備一定的科學知識，以便準確地展示產品的功能。

這次比賽讓我學習到很多實際操作的技能，尤其是利用課間時間拜訪了苗栗的麥世科公司，進行了一系列的實地操作和體驗。這些都是在課堂上難以獲得的寶貴經驗，讓我受益匪淺

在課業最重的大二下學期參加2024台灣經貿網商業競賽，雖然很累但確實收穫到許多課程平常無法觸及的實際操作經驗，豐富了我的專業知識，也提升了我的實際操作能力和職業素養。我深深感受到，只有通過實踐，才能真正掌握知識並將其轉化為能力。這次經歷將成為我未來職業生涯中重要的一部分，非常感謝自己與組員在學期初滿腔熱血的報名比賽，才能獲得這麼寶貴的實戰經驗。

王毓華/ 國貿三乙

結束了為期3至4個月的臺灣經貿網跨境電商實戰營，能夠參與這次的競賽活動我認為是非常充實的實戰經驗。

從最一開始兩天的線上行銷課程，由專業的教授替我們上課，教導需要具備的觀念及知識，例如SEO關鍵字挑選策略、如何使用AI寫文案優化SEO及行銷效能等等，雖然短時間內無法完整的將一整天的課程消化，事後也都有留下紀錄檔及投影片供我們複習，讓我們在實際操作前學習先備知識。

中間與廠商開始進行媒合，最一開始我們就有機會先實際去公司探訪，由與我們接洽的行銷企劃，替我們介紹公司主要的原料、產品、說明產品的功能並且讓我們實際使用、觀看產品的製作過程以及公司在營運外銷的狀況，還有最重要的未來目標，讓我們更瞭解公司及產品，方能進行接下來在操作臺灣經貿網，上架、產品關鍵字優化，能夠更加貼近公司及產品本身，我認為這次是非常寶貴的經驗，很少有機會能夠實際進業界實際體驗。

在競賽第一階段的過程中，我們密切與公司的行銷企劃交流，學習在臺灣經貿網上應該如何上架公司的產品、填寫產品介紹、關鍵字，也有多次探訪公司，拍攝商品的照片及商品實機使用效能的廣告宣傳影片。可以學習協助公司行銷企劃在拍攝企劃宣傳時，需要注意的細節及技巧。

其中，我最印象深刻的一部分是關鍵字的搜索及優化，我們的目標客群是鎖定澳洲，因此先列出所有與產品相關的搜尋字字眼，使用Google ad及Chat GPT將每一個搜尋字做延伸，特別是必須鎖定目標的地區做搜尋，優化臺灣經貿網系統上的關鍵字，提高更多被搜尋到的機會。特別是在第一階段審查時，有部分的商品介面的搜尋連結需要加強，則需要透過更改關鍵字的撰寫模式，例如挑選重點以品牌名+功能俗稱+專業功能的排列方式。

總結下來我認為能夠參與這次的競賽活動，讓我多了很多不同的經驗，除了額外學到許多在貿易、行銷上的專業知識，並且在臺灣經貿網上有了實際的操作，更加熟知流程以及其中SEO的設置，更重要的是能夠實際接觸在業界上實際執行的公司及人員，雖然很多時候的操作僅限於點到為止，但經過這次的經驗也希望未來若是有相關的實戰營活動，也會多多參與學習、累積更多經驗。



國貿系112級系學會活動總覽

/ 陳竑宇 國貿三甲

大家好，我是國貿系112級系學會會長，也是這次國貿之夜的總召，這次國貿之夜的名稱為「終慕」，象徵著這是我們幹部最後一個活動，而用慕這個字則是配合我們的戀愛風這個主題，這次活動籌備期共有2個月，活動內容有唱歌表演、跳舞、遊戲以及抽獎！不管是跳舞還是唱歌表演，都是大家認真並且努力之下得來的成果，遊戲則是想要讓大家更了解我們國貿系，並且讓大家對國貿系有一種歸屬感，抽獎是為了回饋給國貿系的各位，這一年來的相挺，不管是參與活



動或是幫忙等等，我們都心存感激，也非常謝謝師長和同學們的幫忙，沒有你們在，真的沒有現在的我們，最後非常感謝當天來參與的所有老師還有同學們，謝謝你們，讓我們知道我們的努力有被看到，並且讓我們的活動完美落幕，身為國貿系112級系會長，我與有榮焉，也希望各位能夠繼續參與我們的活動，跟我們一起玩，加入我們這個大家庭！



這次國際觀常識競賽，我所擔任的是主持人，在以前我就很想嘗試主持這個任務了，能跟台下的人進行，感受底下的氣氛，練習自己一個人與一堆人說話的勇氣，都是對自己未來技能的一個培養，也是這一年當儲幹的成果驗收吧，學習辦了一年的活動，怎麼樣把這一年所學透過主持發揮出來，因為我本來算是一個蠻害羞的人，但這一年下來受到了許多的磨練，更茁壯了自己的臨場反應，也因國貿系特色的活動學到了不少國際觀的常識，希望我們能將這個傳統延續下去，讓國貿系的學生能根據國際觀方面的經驗！



國際經營與貿易學系吳廣文老師暑期受邀至日本立命館大學演講並參加研究交流會

逢甲大學國際經營與貿易學系吳廣文副教授（現任商博與商專碩主任），2024年7月4日（星期四）受邀至日本立命館大學大阪茨木校區經營學院演講，講題為「AI生成內容在品牌行銷上的應用」，並參加舉行的「逢甲大學與立命館大學研究交流會」，立命館大學經營學院的教師、博士生與碩士生共同參加會議，在立命館大學經營學院金昌柱副院長的主持下，吳廣文副教授代表逢甲大學與來自立命館大學與金沢星稜大學的師生，進行了熱烈的研究交流。



前排左起 寺崎新一郎副院長、吳廣文主任、金昌柱副院長、石井隆太副教授
二排右二 牧野耀副教授（金沢星稜大學） 二排右一 苗苗副教授

日本立命館大學 新聞報導網頁連結

<https://www.ritsumei.ac.jp/gsba/news/article.html?id=50>



逢甲大学一立命館大学との研究交流会が開催されました

2024年07月06日

逢甲大学一立命館大学との研究交流会が2024年7月4日（木）に開催され、当日は経営学研究科の院生を始め、経営学部からも学生が参加するなど盛況の中、オーガナイザーの金昌柱先生のファシリテーションのもと、Kuang-Wen Wu先生（逢甲大学）の講演をベースに開催な研究交流、質疑応答が行われました。以下の写真はその様子になります。



逢甲大學經管院EMBA副執行長任職心得

國貿系 董正攻老師

逢甲大學經管院EMBA在中部地區不僅是人數最多，且有著最大且緊密的連結網絡，在接任EMBA副執行長的這一刻，我感受到責任與挑戰。簡要分享一些我對這個角色的認知和展望。

領導與合作

我知道EMBA能發展至今日的光景，仰賴於經管院師長與同仁們一直以來的努力耕耘，由於學生們皆為業界人士，在課程、學務等的規畫及安排不同於一般生，因此行政與教學團隊的合作很重要。我期待自己的加入，配合學校與院長規劃，能為EMBA帶來幫助與價值。

學習與成長

EMBA項目的核心是學習與成長，期待能為學生們創造一個良好的學習環境，鼓勵他們在實踐中探索與創新。在這個快速變化的時代，持續學習是我們每個人都必須面對的挑戰。我希望藉由參與各類講座、研討會和活動，與師長、學生們一起拓展視野，提升自身的競爭力。

遷入共善樓的期待與準備

EMBA將於2025年春遷入目前興建中的共善樓，新學習場域令人期待！新的學習空間不僅將為同學們提供更為現代化的設施和舒適的學習環境，也將激發出更多的創新思維與合作機會。在這段準備搬遷的時間裡，會有許多行政事務需要協調與處理，希望完成充分的前期規劃，每一項細節都能順利執行，使EMBA同學們能夠適應新的學習環境，在新環境中展開新扉頁。

未來展望

甫加入EMBA，內心是有壓力的，我期待自己能成為團隊中的幫手與夥伴，清晰的理解目標與相關計畫，一起推動EMBA持續發展與創新，也能吸引更多業界人士加入逢甲EMBA。相信，在大家的共同努力下，我們能為學生們提供更優質的教育體驗，培養出更多具備領導力和社會責任感的優秀人才。





發行人：林呈昱系主任
執行編輯：江成欣
美編及排版：陳美花

發行日期：2024 年8 月13日



itnews20140323@gmail.com



407 台中市西屯區文華路100 號
逢甲大學商學大樓805A室