

逢甲國貿電子報

.....E-NEWSLETTER.....

第 100 期

2023/06/25

Feng Chia University
Department of International Business



逢甲大學國際經營與貿易學系
FCU International Business

第 100 期國貿系電子報目錄

主任的話	3
國貿系 60 週年系慶系列活動	5
國貿系系學會介紹與畢業典禮	8
企業實習心得	13
交換生申請心得	17
5 Strategic Principles of International Marketing Communications 演講	21
國際經貿培訓課程	23
2023 國際經貿菁英研習營	29
國際觀常識競賽	34
2023 年台灣經貿跨境電商實戰營	40
碩士班學習心得	43

主任的話

系主任給 112 級畢業生的祝福

每一年到了鳳凰花開的季節，校園都會充滿了畢業生順利通過考驗的歡樂，同時又夾雜著一絲絲離別校園的憂愁。有別於過去，今年的畢業典禮別具意義，因為今年是新冠疫情結束後，迎來首次全面對外開放的畢業典禮，因此規模也是更勝以往。此外，今年剛好是系上成立 60 周年，論語中有提到「60 而耳順」，意思是人活到六十歲時，應該要能聽得進各種不同的意見。對於國貿系而言，成立六十週年的畢業典禮，我們也見證到了國貿系的畢業生比過去更加多元，更加有活力，也更加的有競爭力。



▲逢甲大學國貿系畢業典禮

根據學校的統計資料顯示，國貿系(所)目前在學學生共有 925 位，其中有 136 位是來自法國、日本、帛琉、馬來西亞、泰國、烏克蘭、印尼、德國等國的學生。也因此今年畢業典禮有兩位來自台灣的友邦帛琉共和國(Republic of Palau)的嘉賓，一位是帛琉駐台大使夫人，另一位則是帛琉的前財政部長，也為這次畢業典禮增色不少。另外，本次畢業典禮特別邀請到傑出校友同時也是目前逢甲校友會總會長的李明和學長，到場勉勵畢業生，另外也邀請到周純堂學長，帶領大家一起唱校歌，相信會給所有與會嘉賓留下很深刻的印象。



▲逢甲大學國貿系畢業典禮

我在給畢業生的致詞中，特別用英文勉勵所有的外籍學生，能有機會到台灣求學是很難得的機會，許多外籍學生都會覺得學習「中文」是件非常困難的任務，但是不論你們是否同意，「中文」會是未來全世界最重要語言，因此我會鼓勵外籍學生能把握在逢甲學習的機會，多多認識台灣同學並學好中文。對於本籍學生來說，國貿系提供了完美與國際接軌的平台，系上有非常多的外籍學生，學校也開設許多外語課程，有鑑於「英文」是目前全世界最多人使用的官方語言，因此學好英文刻不容緩，而今年應屆的 236 位畢業生中，有 80 位取得英文 B2 的程度(多益成績高於 750 分)，這項成就得來不易，值得為自己的努力感到驕傲。

林呈昱老師

國際經營與貿易學系主任

國貿系 60 週年系慶系列活動

—北區國貿系系友會圓山古蹟巡禮交錯現代美術館 參觀之旅



▲逢甲大學國貿系北區系友會

會長 游英彥

適逢今年是母校國貿系 60 週年系慶，所以有了活動擴大辦理的規劃，身處在現代化的台北市，怎能不好好了解市內熱門景點的歷史及文化，圓山和台北美術館的古蹟巡禮和藝術參訪，就在幹部們的共識下展開了。

此次活動結合了台北市逢甲大學校友會的萬里登山社北區 OB 校友聯誼會及群英會兩個聯誼會（因為聯誼會成員也有很多國貿系的學長姐），當活動訊息的电子 DM 在三個群組內開始公告，報名人數不到 1 週即達到 60 位的滿額，深深的感受到學長姐的熱情和對系上的支持。

活動前 3 天看著台北市 1 週內的天氣預報，竟然就只有 4/15 早上會有大雨發生，其他天都是晴到多雲，真讓我們主辦單位擔心不已，怕大雨會減弱了參加人員的熱情，但從當天的報到人數全員到齊來看，擔心都是多餘的，本次活動參加

者全程免費外還有早餐提供，全員分成3組透過闖關遊戲的連結可以讓景點更有參訪性。圓山是集古蹟及人文藝術的地方，台北市政府將原本的中山足球場改為花博館場，假日舉辦農夫市集，館場定期有展覽。

本次的導覽我們了解到：

圓山遺址為全台灣最珍貴的史前遺址之一，也是罕見的多文化層遺址，也稱圓山貝塚，從圓山遺址發現的新石器時代人類活動記錄統稱圓山文化又稱貝塚文化。台北市立美術館展出的是【未來身體：超自然雕塑】，讓我們了解藝術家想呈現的未來，值得去造訪。

雖然全程的園區導覽和闖關遊戲是在大雨中進行，但澆不熄所有學長姐的熱情，每組成員都積極的參與，選出最終積分最高的一組，由群英會勝出，整組成員獲得在農夫市集的午餐消費金，整個活動在熱鬧的頒獎儀式中結束了今天的圓山古蹟巡禮交錯現代美術館造訪之旅。

一 南區國貿系系友會淨灘活動

高雄市校友會 賴俊銘執行副總會長

逢甲大學南區國貿系為慶祝創系60周年系列活動於4月22日(六)早上十時選在高雄旗津海岸風景區舉辦淨灘公益活動。逢甲山水野營社和高雄市逢甲校友會同為協辦單位，共同邀集校友與眷屬以實際行動來維護海域的環境清潔，讓海洋生物得以永續生存，善盡社會責任。

上午9時未到，張羿賢總幹事商借亮潔公司的貨車載着桌子駛入旗津貝殼館，並在涂進益、方紹名、呂麗珍和舒卉等幹部同仁協助下佈置報到處，現場也準備麻布手套、垃圾袋、頭巾、袖套等一應俱全。高雄市逢甲校友會與逢甲山水野營

社(李明和社長)作為協辦單位也提供巴貝多美味餐盒、香蕉、美濃澄蜜小番茄。黃明太(會長)議員服務處提供瓶裝水、企管系李雅萍會長熱情贊助濃郁黑咖啡和冷泡烏龍茶供品嚐可說應有盡有，足顯主辦單位的用心與貼心。

10 點整活動主辦人國貿系賴玉凡總會長率先致詞：歡迎並感謝校友們的踴躍報名參與和作活動勤前說明。席間主辦單位也熱情地分別邀請李明和總會長(國貿 73)、張志哲執行副總會長、高雄市校友會賴俊銘執行副會長(代表黃明太會長出席)、林昇璋前會長(國貿 65)、機電系黃家和會長、歡喜人協會陳敬寬前理事長... 等作簡短講話後，在主持人一聲令下淨灘活動正式起跑，大家步入綿延的海灘撿拾危及海洋生態的垃圾和廢棄物。

歷經一小時淨灘活動於上午 11 時 10 分結束，雖然僅有 7 袋垃圾廢棄物不多，高雄市環保局配合活動的舉辦也貼心派出垃圾車負責清運。4 月 22 日適逢世界地球日，逢甲大學南區國貿系舉辦此項淨灘活動，大家一起來顧環保、愛地球。



▲逢甲大學國貿系南區系友會淨灘活動

國貿系系學會



▲國貿系系學會

會長 國貿三甲 陳思妤

在當系會長的一年以來，遇到很多沒有面對過的問題，像是活動需要洽談廠商以及籌備等等，各方面都需要學習。我也是從大二加入系學會擔任儲幹後才一步一步慢慢的認識到這些方面的知識，原來舉辦任何一個活動並沒有我們平常所看見的那麼輕鬆容易。這一年來也很謝謝我系學會幹部們的幫忙，尤其是副會長總是超級配合及負責任，希望一年下來大家都收穫很豐富，也辛苦他們了！在擔任會長期間，也有後悔過很多次，但是最後還是會被活動成功舉辦的成果感動到，每次看到成果總會覺得自己的付出也是值得的，大家一起願意為了一件事情努力並且完成實踐，真的是一件很難得並且珍貴的事情！也謝謝國貿系的同學這一年願意相信我把系學會交给了我！

副會長 國貿三乙 賴琬琦

在系學會的這個學期可以說是相當辛苦卻也很充實很滿足。一開始會加入是因為同學的邀請，自己也認為在大學時期要做一些充實生活的事情所以就答應了。當儲備幹部的時候，看著學長姐籌備活動、熬夜開會到最後活動終於結束之後的成就感，感受到的不只是學長姐強大的領導能力，更是將我們學弟學妹團結在一起的凝聚力。當初會長找我當副會長的時候，其實很擔心自己的能力無法勝任，猶豫了很久，但也是因為相信會長的能力，思考過後還是答應接下這個任務，事後也是因為會長強大的領導能力，讓我可以安心的擔任輔佐的工作，也讓 111 級系學會順利的完成一學期的活動。

儲備幹部 國貿二丙 陳竑宇

參加了國貿系一年的活動，我覺得學長姐辦的活動非常好，本身參加宿營擔任工人及隊輔帶小學員，看到他們開心玩的模樣自己也非常有成就感，國貿之夜看到學長姐辛苦練習的模樣以及看到那最後一次的表演也不禁流下了幾滴感動的眼淚，也讓我們想要以最認真的態度去面對這次的表演，活動最終也都圓滿結束。最後想說，系學會真的會讓人變得非常充實，也可以讓人學到很多事情，讓自己在社會及未來更加進步。

宿營活動 ►



大一新鮮人

學長姊真的辛苦了，宿營那三天真的過的很充實也很快樂，其實報名的時候很猶豫不知道活動值不值得。但參加完後真的讓我留下了很深刻的印象，也覺得3000 能夠玩到這些東西很值得，每個活動和關卡都讓我玩得很開心～也在這次活動中認識了很多！希望明年如果有機會我也能跟學長一樣帶給自己學弟妹這麼開心的回憶！謝謝你們都辛苦了！



▲國貿系系學會



▲系上活動

畢業感言(一)

國貿四甲 洪微雯

大學四年，在國貿系和教授、助教、同學們相處融洽，讓我萬分不捨。即便是系上的預研究生，可以爭取留在逢甲的時間，但畢業終究會遇分離。大家將會各奔東西、各司其職不論是實習轉正、應屆求職、國內外深造的，希望大家都在自己的領域上順心如意。感謝緣份讓我們在逢甲國貿系相遇！我的青春有你們而得以完整。朋友們，畢業快樂！祝大家鵬程萬里！

畢業感言(二)

國貿四甲 蔡侑潔

當初決定考研究所時，花了不少時間在做事前準備，徵詢許多教授們的意見，最終往航運管理方向發展。當初在準備考試的過程，十分煎熬，在逢甲圖書館日夜苦讀的時光，是不可抹滅的辛苦。一得知順利考上海大航運所時，真的開心到不行！謝謝國貿系和運物系教授們的指點和建議，讓我更有方向，確立自己的目標。畢業了，又是另一個階段的開始，期望大家皆能成為勇於追夢的人！



▲國貿系畢業生

畢業感言(三)

國貿四甲 李純安

大四下選擇去玉山銀行實習，如今也順利轉正了！在銀行實習的期間，感受得到職場的壓力。思考邏輯不再像以前學生一樣，需要更加機靈且有效率，犯錯機會越來越少，壓力也越來越大！若沒有實習的機會，我不會產生這麼大的抗壓性，也絕對想像不到職場生活如此挑戰。身為大四畢業生和半個社會人士，覺得是個人成長的一大階段！畢業生們，未來的日子也要繼續加油！要在自己的道路上發光發熱喔！



▲國貿系畢業生

企業實習

實習心得

蕭育承 同學

一、實習動機與目的

捨棄最後的大學校園生活，參加實習主要是為了提前體驗職場生活，增加對社會人情世故的瞭解，並在實習後獲得相應的工作經驗和就業能力。

另一方面則是因為我對於未來沒有非常明確的目標，因此我認為若可參與實習，說不定嘗試過後，可以找到喜歡的工作內容。假如工作表現良好，企業喜歡，更有機會可以繼續留任；但若在實習期間的發現自己並不適合此類工作，可以讓我更好找尋自己的方向。

二、預期效益

學校和產業之間的差異可能會讓我們難以順利適應職場。因此參與實習不僅能夠提前瞭解自己的優勢和欠缺的能力，還能縮短步入職場所需的摸索時間和積累職場經驗，培養良好的職場道德和態度，彌補、學習不足以培養就業能力。

在大學期間有修過電商、物流、行銷這幾門專業課程，對它們都有些許的興趣。而剛好公司實習生的需求內容有包括到這幾個部分，所以我相信我可以快速吸收並且讓我這些方面的相關技能更加提升，若因此讓其中一項技能更加突出，那或許就是我可以繼續選擇並前往的道路。

三、實際效益

將大學期間的交際以及團隊合作經驗都帶入到職場中，許多人都說：大學就像個小型社會。這句話我覺得很有道理，實際體驗到職場的交際後更能懂為甚麼會流傳這句話了。

透過這幾個月的實習，讓我真正了解到了職場環境，學到了實際操作經驗，實現了「做中學，學中做」。我在工作中認識到自己的不足，但也如此培養了更好的能力，更透過實習稍微找到自己未來適合的發展方向。

四、實習內容及說明

職位名稱為行銷實習生，而要做的工作內容傾向助理性質，皆是以協助作業為主，例如：協助客服專員解決客人問題、協助商品訂貨、包裝出貨及配送、協助建立商品行銷形象、辦公室之庶務性業務以及協助處理主管交辦事項。



▲出貨流程

而實習生最主要的工作內容為訂單管理，查看顧客的訂單是否有誤，或是商品數量不足需要與廠商洽談，詢問是否還有數量可以進行追加，若沒辦法追加就要協助客人更換款式或是取消訂單，有點類似廠商與顧客的溝通橋樑。

還有一個較為特殊的項目－催款，會在一定期間內對於尚未付款的客人進行催款，提醒客人記得付款，並且給予一個期限，若未在期限內付款，系統則會自動取消該筆訂單。

較為不同的是，因為我於實習結束將會轉為正職，所以工作內容會有連接到未來的工作。會協助點收進貨商品、進行商品建標以及建立商品庫存表，公司尚未引進系統，會需要使用 Excel 人工建立。

五、實習回顧及反思

回想此次的實習旅程，原本其實會擔心進入實習公司時會因為年紀的差距或是因為還是學生，同事會不太想要與我交際，不過還好因為工作內容的關係，會與每一位的同仁都接觸到，久而久之也就熟絡起來。

而真的最有印象且特別的經驗就是訂單管理這項工作內容，因為跟我想像的其實有些差異。公司有分官方網站及社團的下單方式。所謂社團的下單方式就是用 PO 文的方式販賣商品，客人若想購買，需直接於貼文下方留言+1，再透過系統進行撈單。而我所負責的就是檢查客人喊的商品是否都有成功加入訂單，又或是是否有錯誤，又或是尚未註冊會員等等…還有一項是，我們會私訊客人，提醒客人付款這項工作也是讓我感到很特別！

實習過程中，應用最多的知識是關於文書處理軟體。公司常會使用到文書軟體，例如 Word 及 Excel，所以我也從同事間學習到很多關於這些軟體的使用方式。而我在高中是就讀資料處理科，所以對於這些相對來說較為順手，同事在遇到困難時也會來詢問我，這種交流讓我感到非常愉快。主管甚至希望我開課程教導公司同仁有關 Excel 的知識呢！

考慮了種種決定，待在熟悉的環境，讓我能更快上手，主管也不需要再次教導新人，對於雙方都有好處。並認為到目前為止，工作的每一天都是開心的，那我不想白白浪費這近半年累積起的工作經驗，所以在未來打算繼續留任於公司，並朝著與國貿更有相關的進出口、物流等的工作內容邁進。

六、結論

一開始找實習時，其實我非常不確定自己要的到底為何？我幾乎把行銷、文書、助理等工作都找了一遍，最終很幸運找到這份實習。嘗試過後，雖然我不能明確地

說出這就是我要的工作，但至少是做得很開心的，工作時的心情愉不愉快，我認為也是件很重要的事。

藉由實習可以累積一些工作經驗，甚至是找到自己不足的地方，也可以從實習的階段中，慢慢找到自己的興趣，或許會因此找到自己的人生方向，展開自己新的旅程。而實習也可以瞭解，公司的主管大多數會希望新人所展現出的人格特質為何，以利未來的求職路程更加順利。

總結來說，實習幫助到我非常多，很慶幸自己有參加實習學分！

交換生申請流程與心得

交換心得(一)

鄭亞昕 同學

我是即將在 6 月底到南韓成均館大學交換的鄭亞昕。我從高中開始就希望自己能在大學去其他國家交換，而逢甲大學每學期都會選送學生們到姐妹校交換，提供很多的機會與名額。

關於交換生的申請流程，需要隨時關注國際處的資訊，通常會在每個學期末開始申請。申請時，國際處會請我們根據自己的語言檢定分數 以及想去的國家、學校，自由填寫五個志願序。

經過逢甲大學校內的篩選，每個人會分配到一間學校，之後就根據該間學校的程序申請交換。而這些程序通常包含同意書、護照掃描檔、在學證明、成績單、存款證明等。

過程中，常常有問題需要問姐妹校，而聯絡方式就只有 email，互相 email 來往其實效率非常低，一有問題一定要馬上問，重要問題如果太多天沒有回覆，一定要再傳一次，不要覺得不好意思，以免拖延到之後的申請流程。

完成所有申請流程後，就可以開始等待姐妹校寄來的入學通知書了。我比較晚拿到入學通知書，離出國只剩兩個禮拜，又要衝上台北到韓國駐台北辦事處辦理簽證，整個過程非常趕！幸好辦事處有通融幫我趕件，我才能在航班的前一天順利領到簽證。



▲鄭亞昕同學

我建議可以早一點準備語言檢定，避免第一關的語言門檻就過不了。另外，有需要換發護照也一定要及早辦理，其實申請交換並不會很難，但要配合逢甲大學及國外姐妹校繳交許多資料，過程難免有些複雜和麻煩。不過，想要完成自己的夢想，就不要怕麻煩！相信一切都會苦盡甘來的！



▲鄭亞昕同學

申請交換學生的步驟是在學期初或是寒暑假（要看官網）先把自己的成績，證明（語文類）填完學校給的志願單，還有自我介紹跟一些學校要求的文件，把這些東西都交到國際事務處初審，然後如果初審過了複審對面學校會要求想要的文件，再提交即可，至於時間是看對面學校開的時限，最後如果複審又通過那逢甲會要求 5000 圓的保證金，和要求提供機票，保險，護照影本，家長同意書，切結書，就可以等入學證明了。

我個人認為去聽一下學長姐的分享，甚至認識一下他們對於申請的流程會更清楚，不會像我一開始一樣手忙腳亂，最後來講一下我這一次的申請心得，就如同我上面說的我其實對於這一次的申請不抱太大的期望，但是最終獲選，我除了感謝老師給我機會外我也不希望自己浪費掉這一次的機會，而且聽說我和另一位同學是逢甲大學第一次和這間學校簽約後送過去的學生，有一種責任感在，這大概就是對於申請和最終通過審核後的心路歷程了。



▲潘九辰同學

作為一名就讀國際貿易系的學生，我一直希望能有機會到世界各地獲得更多的學習和實踐機會。透過交換學生計畫，我有了這樣的機會，前往荷蘭學習半年的时间。我知道這次交換學習對我相當重要，因為這是我的大學生涯中一個很特別的機會，可以透過前往荷蘭來深入了解國際商務領域的最新趨勢和技能，並同時結交來自世界各地的朋友。

在荷蘭進行學習，我想我會遇到很多不同於自己的思考方式、文化和世界觀。在課堂學習上，我希望能夠從當地的專業導師學習到最新的貿易觀念和最佳實踐。此外，除了課堂學習外，我也期待能夠結交不同背景和國籍的朋友一起交流學習，彼此了解文化和思維方式的差異。

因為語言和文化的轉換，我相信這會是在荷蘭學習過程中最大的挑戰之一。在我本身的背景和環境中，英文作為第二語言，我通常使用中文來進行溝通和學習，而在荷蘭，我需要用英文、荷蘭語和其他同學進行交流和學習。因此，我會遇到很大的語言挑戰，也許有時會需要更多的努力才能理解老師的教學和同學的概念。

此外，調適到新的生活和文化環境中是需要時間的。在荷蘭生活的過程中，我將與當地的人們相處並將面對與不同文化的衝擊，我相信這將是一個寶貴的學習過程。



▲蔡孟珊同學

5 Strategic Principles of International Marketing Communications

演講心得

國貿碩一 蕭名娟、張詠晴

非常榮幸在碩士班「全球行銷管理專題」的課程中，有機會能夠聽到來自英國 Durham University Dr. Hazel Huang 教授的演講，在林呈昱老師的介紹中了解到，Hazel Huang 教授在 Durham University 是行銷專長的老師，她還有發表一本專業著作「Consumer Psychology: Theories and Applications」，真的十分感謝教授願意風雨無阻地來到台中為我們演講。通過本次的演講讓我們對於國際行銷有了更深的了解，教授講解了行銷人應該謹記在心的五大原則讓我們都受益良多。

黃教授這次的演講內容讓我更新許多舊有資訊與錯誤觀念，比如說企業在線上/線下廣告投注資源比例，教授認為合理的線上/線下的投注比例應為 60%:40% (60-40 split for above-the-line versus below-the-line)，過去我一直認為使用各種事件行銷/賣場促銷活動，來獲取利潤會是公司主要關注的點，但是黃教授提醒同學，這些線下活動雖然有助於短期的刺激銷售(如賣場促銷活動)，卻會讓公司損失長期的利潤。相反的，昂貴的品牌代言或電視廣告，雖然一開始要投入較高的費用，但其產生的卻是經營品牌所帶來長期的銷售成長。此外，現代人往往太過於重視新興媒體的力量，卻忘記了傳統媒體其實仍然能帶來不容小覷的效益。如果問我在做行銷時會選擇哪些行銷管道，先出現在我腦海裡的答案肯定是數位化的行銷方式，如社群媒體、直播、找 KOL 等等，但其實傳統電視、公車站看板等宣傳方式，仍可以有效接觸到特定族群(例如搭公車的上班族)。另外，教授還有提



▲ Dr. Hazel Huang、林呈昱教授、曾鼎翔教授與國貿系碩士班同學

到 KOL 的選擇，之前也有聽過類似的概念，就是越來越多企業選擇找奈米網紅 (Nano KOL) 而非超高流量的大型網紅合作，原因在於他們與受眾 (目標客群) 的距離更近，感覺更真實且可信賴，因此影響力更大。相較之下高流量網紅除了合作的廣告費用更高昂，效益也不見得更高。

最後，教授也給我們看了許多非常經典的英國品牌廣告。每個廣告所帶來的影響力都是不同的，使用不同的呈現方式可以帶給觀眾不同感受，傳達的情緒感染力也是十分重要的，在其中最印象深刻的莫過於 Pepsi 的廣告，教授將它分類在觀眾可能不會接受的類型中，但和同學討論後，我發現感覺是一種很主觀的感受，有人會覺得這個廣告所表達的方式很有趣，會讓他想去購買看看。這讓我想到教授提出的另一個觀點：「行銷就是跟消費者互動並觀察他們的反應，然後試著加以利用。」雖然我同學認為這會刺激它的購買欲望，但教授會拿來當作負面案例代表這個廣告造成了不好的市場反應，因此行銷人員必須為此反應做出適當的回應與改變，這也是行銷有趣與充滿魅力的地方。

「廣告不是辯論，而是誘惑。」這句總結更讓我了解到行銷的精髓所在，行銷要達到的目標即是讓消費者被吸引，並願意消費，雖然這是很市儈的想法，但確實是行銷的目的所在。多樣化的行銷策略也是讓我對這個行業產生興趣的原因，教授用了淺顯易懂的方式讓我對此建構了更完整的概念，並更加了解消費者的思維。最後也要再次感謝黃教授願意花時間來與我們分享她的研究成果，也要感謝林呈昱與曾鼎翔教授，邀請到來自英國著名的 Durham University Dr. Hazel Huang 的演講。



▲張詠晴(左)與蕭明娟同學(右)

國際經貿培訓課程

演講心得(一)

國貿三乙 呂姿瑩

第一位演講者是政大國貿系的教授，首先跟我們分享了選擇國際經貿領域的優勢以及說明自己本身投入此領域的原因，他主要歸類為六大點，其一為經貿領域的多元性，因為經貿領域所涵蓋的議題層面很廣，不僅僅包含國際貿易，還涵蓋了法律、外交等專業知識，需要具備的能力需要外語溝通能力、善於交際不怕生以及思考的邏輯需要很清晰，另外口條也很重要。其二，非常適合喜歡有挑戰性的人，因為國際間的經貿局勢可以說是瞬息萬變，每天都可能有變化，需要不斷的去補充新知、充實自我。教授提到他當初會想專研經貿法的背後原因是它不像刑法、民法一樣，學一套就可以用很久，變化不大，因此他才會選擇較有挑戰性的經貿法。其三，經貿市場的人才需求龐大，不是只能為政府效力，培養自身實力若未來想轉職，進入私人企業也許還會有更好的發展，此點也對應到第五項優點——經貿彈性大且職業選擇多元，而相對龐大的需求下，經貿人才的供給卻因為培育過程困難因此人數不多，若能好好培養自身經貿實力並接受一定訓練，要進入此領域是大有機會的，還有最後一點的具有開創性。

第二位演講者是國貿局的組長，她提到關於關稅的談判，我原本以為能談到讓關稅降越多越好，但她說也不能夠降太多否則會影響到國內相關產業，另外比較深刻的是紐西蘭談判的經驗分享。可以發現他們接受過完整談判訓練，擁有很強的談判能力，但在跟其他國家代表談判的過程中也在學習他國的談判技巧，為下一次的談判做準備；第三位是國貿局秘書的分享，她跟我們分享考試科目有哪些及一些考試的準備技巧等等，她講得很像很輕鬆，感覺她應該是很聰明又有能力的人；第四位來自台北進出口同業公會的葉經理，主要跟我們介紹人才培訓課程的相關資訊。

我們現階段若有興趣且符合經貿人才所需特質，想進入該領域所能做的準備最直接除了參加國貿局的研習訓練營之外，自己所能做的大概就是培養語言能力。目前最直觀會想到的語言就是英文，大部分的人最熟悉的第二外語也是英文但聽完演講後我覺得如果對其他語言(舉例:日文、韓文、法文、義大利文、越南文、西班牙文等)有興趣的話，也可以試著專精於第三外語，因為聽到國貿局秘書說外文考試的部分，大部分的人都選擇英文為主，畢竟是從小到大接受的教育中母語以外最常接觸的語言，因此競爭最為激烈，如果沒有特別突出的表現很顯然是沒辦法通過考試的，相對其他語言的報考人數較沒有英文那麼多，如果選擇有興趣國家的語言去學習，不僅僅考上機會大幅增加，甚至如果之後有機會外派的話被派去那個國家的機會也比較高。感覺國貿局的兩位女性講者都沒被性別的框架限制，能夠在職場上從事這種必須被長期外派的工作，很需要與家庭間取得平衡，感謝她們為台灣經貿局勢做努力，覺得很佩服她們。



▲多邊貿易組經濟部國際貿易局梅碧琦組長

這次的講座是請到政治大學國貿經營與貿易學系貿法組的楊培侃教授，曾經代表了台灣參與了許多 WTO 的論壇與會議，讓我非常敬佩，也讓我在這次講座學到了非常多的內容，也更知道原來國貿系的出路能夠那麼多、那麼精彩。

首先他說國貿有非常廣的路，不單單只是我們平常所看到的貿易公司或是採購，其實還有許多道路，但是要先為啟航做準備！「反求自己、尋找自我」這是我們現在需要做的事情，要先認識自我「我是誰？」「我的人格特質？保守、開創、內向、外向？」要先了解自己，才能知道自己適合做什麼，了解自己才能認識到真正的自己。接下來是評估我喜歡做什麼？我不喜歡做什麼？這樣才不會讓自己的職涯非常痛苦，評估自己喜歡做的或是能做的，就能夠讓自己未來的職涯少走一些錯的路。最後是實現，我能夠從中獲得什麼？同時也能讓他人感受到你的成就感？想要實現這些成就，就要先做好對的選擇，才能達成這些目標！

接下來是說為什麼選擇投入國際經貿領域？國際經貿專業的優勢為何？

1. 涵蓋議題層面廣(多元性)
2. 經貿局勢變化大(挑戰性)
3. 經貿人才市場大(需求大)
4. 經貿人才培養難(供給少)
5. 經貿職業選擇多(彈性大)
6. 國際網絡機會大(開創性)

在國際貿易這個專業領域是非常需要專業的人才，因為這些都是有關國家的事，所以不是隨隨便便的人就能夠做，需要有一定的專業度，我想這個領域也非常適合一些喜歡有挑戰性的人！

很多人會說國際經貿就是各國東西互相買賣而已，但其實不是這樣的！任何領域都可以是國際經貿，EX:商管、法律、經濟、科技、貿易、發展，而這些領域也可以有許多議題，例如財政行銷、國際政治、外國語文、公共政策法令規則、資訊網路、生物、基因、環境衛生、永續、人權。這些議題都能夠有不一樣的國家經貿！是我們以前所想的，而是非常多元化。

聽了分享覺得原來國貿系的出路可以那麼廣，更可以很有趣！看到台上的講者也覺得好敬佩及令人尊敬。希望自己現在開始面對自己，並且了解自己，這樣才會知道畢業後能夠往什麼方向前進！謝謝國貿系的老師辦了那麼好的演講，讓我更了解未來還可以做什麼，還能夠怎麼努力，讓我能夠在剩下的一年裡為自己的職涯努力。



▲政大國貿系楊培侃教授

一直很期待這次的演講，因為一看到是國貿局，就覺得很厲害。第一位講者是政大國貿系教授，我看到他大學碩士都是法律系，很好奇他是為什麼從法律跳到國貿。他一開始出了幾題題目來問我們，像是 WTO OMC 中的 OMC 的全稱是什麼，我常常看到且聽到，但真的不知道 OMC 的全名是什麼！而且有些選項看起來都不是英文，經講師講解之後才知道原來是法文。他不僅講到了現今國際經貿之新趨勢，也講了很多國際經貿專業的優勢。雖然我是學國貿的，但一點都不了解這個區塊，原來這麼需要國際經貿的人才。還有，國際經貿的職業選擇也很多，像是走政府公職的話就是國際商務人員、學術性的像是大學教授，聽講師講完都覺得國貿其實有蠻多優勢的。

第二位演講者是國貿局的梅組長，具有與其他國家談判的經歷，雖然講師講話很溫柔，但覺得她很厲害，選擇了國際商務人員，而且在工作上有這麼多挑戰，卻還可以一直待在這個崗位。第三位講師是國貿局的林秘書，演講非常有氣勢，長得非常漂亮，講話也不是正經嚴肅的那種，雖然她演講的時間沒有到很長，但我很享受在她的演講當中，尤其是她說要如何準備國際商務人員考試及通過國際商務人員培訓，因為她是通過這個考試的人，所以會讓我聽起來更有說服力。

這三個小時下來我覺得收益良多，第一個講師他一開始就說了一句話讓我印象非常深刻：「下一槳，要划向何方？」在大二到大三的這段時間，經歷過蠻長一段迷惘的時候，常常煩惱自己下一步該做什麼、怎麼做、畢業到底要幹嘛，有時候就是缺少了一個堅定的信念。之前我完全不知道有國際商務人員這個考試，也不知道這個工作是在做什麼，藉由這次演講讓我多了解一個跟國貿有相關的職業，也讓我多了一個選擇。

我現在在準備國家考試，有聽到林秘書說要多運動、飲食均衡，覺得感觸很深，書要讀身體也要顧，還有要訓練社交能力、語言能力，這也是我目前正在做的事。學好英文已經是最基本了，學會第三外語對未來更有幫助。林秘書講到：「十年後

的妳們想要過什麼生活？」現在還不會有什麼感觸，但若是想到十年後的我想要什麼樣的生活，現在就會多一個動力，必須要好好努力。結束前有提到國際經貿青年培力計畫，好像大學以來沒參加過校外有關國貿的課程或活動，剛好這次得知了這個計畫，讓我非常心動，也許這次會去參加。



▲國際經貿培訓課程

2023 國際經貿菁英研習營(中區)

活動心得(一)

國貿三丙 黃少儀

很感謝怡蓓老師提供我此活動的訊息！在報名前，一直思考著我有能力參加嗎？會不會沒上？最後還是衝著一股勁，在報名時間截止前 5 分鐘送出資料，因為身為國貿系的學生，我從來沒有認為自己讀錯科系，希望在大學最後一年暑假，可以以自己在學的知識繼續做延伸，並且了解第一線經貿人員工作內容，同時也期許自己能夠在活動結束後了解自己未來是否適合繼續往國貿的路發展。

活動前兩個禮拜，收到「正取」通知後，每天晚上都在腦中想像著我這兩天會學到什麼、遇到什麼。但看著的各學員豐富自我介紹（有來自政大、北大、中科、警大…）後，對比我自己，覺得我的經歷也太少了，好像大學沒做什麼事，那心情是既期待又緊張！在活動前一晚，我突然有股害怕的感覺，怕自己遇到的隊友都很冷淡，還特地詢問身邊的人要怎麼正確和人相處。結果，是我想太多了！我遇到的隊友們都很活潑可愛且善良，真的是吸引力法則，自己是什麼樣的人就會遇到什麼樣的人。活動這兩天，我們被稱為「最歡樂組」，無論何時我們這組氣氛永遠都是最好的，畢竟有一個快樂的學習環境，才會有效的互相學習！

在討論專題競賽的過程，那只有不到一天的時間，需把第一天所學知識作為主題，我們光在討論題目就花比其他組還有長的時間，因為大家意見皆不同，但就是要碰撞摩擦，才會做出更好的選擇，最後我們這組以「21 世紀台美貿易倡議-勞動」作為主軸去發想，我們畢業後的第一份工作通常都是被雇用的，就是以勞工的角色。所謂知人善用，不管是政府主管還是企業老闆不可能每件事都親力親為，當企業的資本越多，此時可以放心交付工作的人就越可貴，這也表現出「勞工是企業最重要的資本，而非成本」。但台灣的勞資不平等的問題是一直存在的，且勞工權益也無

進而衍生出性別歧視或被迫勞動等問題。那該如何提升勞工權益意識，以及提供勞工一個表達意見的申訴管道是我們這組在探討的。

在兩天活動的最高峰，我覺得是「經貿咖啡館」，以最輕鬆的心情與國貿局楊佳憲組長及高仁山顧問聊天，除了讓我打破他們嚴肅的外在，也讓我了解他們一路走來的辛苦。高顧問有說：「別人無法去定義我們是否成功，只有我們持續努力著達到自己內心的最高目標，那個才叫成功。」真的要謝謝國貿局及進出口公會舉辦此活動，讓我在大學中有機會以第一屆學員參加！謝謝老師鼓勵著我參加，也謝謝自己的勇氣，我也在活動中認識許多更厲害的人。



▲黃少儀同學

活動心得(二)

國貿一丙 沈佩穎

「我想要過一個跟別人不一樣的暑假」，這強烈的學習動機讓我在第一眼看到研習營海報時，就將它列入我的暑假行程，在填寫並交出報名表後，很幸運的被徵選上參加高雄場。

主辦單位提到，這次研習營有來自 54 校，43 個系所，總共有 328 位學生報名；請來各方專家來為我們上課，課程內容涵蓋範圍非常廣也非常紮實，從兩岸到國際，

從溝通禮儀到品酒禮儀，最後還有結合「ESG」及「台美 21 世紀貿易倡議」兩大主題相關的專題競賽；如同主辦方所言，講師們紮紮實實的教了各方面我在學校沒有學到的東西，而且也都非常鼓勵我們發言詢問，讓我收穫良多；所有的課程中我印象最深刻的課程是郭展榮講師的英文溝通與簡報力，他也教了我們在各個國家在經貿相關場域的國際禮儀與細節，都是我自己平常沒有想到也不會去注意到的，驚嘆之餘也學到一些實用的知識。

至於最後的專題競賽，它的期限非常短，只有不到 12 小時，而我們必須完成與兩大主題的相關發想並做成簡報、上台報告，這兩個議題對我來說是不太熟悉的領域，但同組的學姊們與研習營的講師都很有耐心的教導，並與我討論專題方向，最後我們決定以同組學姊的家族鞋業為主，想出可全鞋回收的環保鞋，同時又與台美 21 世紀貿易倡議結合，提出一個同時能滿足 ESG 又可符合台美 21 世紀貿易倡議的方案；在準備過程中，我們找了很多資料去了解競賽的兩大主題，及在鞋業方面有哪些已經有在做 ESG 的先驅廠商，為此花了不少時間。後來我們這組決定進行可加分的全英報告，在時間緊湊的準備下與激烈的競爭中脫穎而出，獲得第一名的佳績。

總之，我非常滿意這次經濟部國際貿易局所舉辦的研習營，這兩天的行程雖然短但卻非常紮實，課堂方面能夠讓人拓展自己的視野，學到很多我目前沒有學到，甚至是課堂上不會講的知識；競賽方面則讓我了解到與他人相比，我自己還有非常多不足的部分仍需努力，特別是語言方面；期許自己將來也能像學姊們一樣優秀，成為經貿人才之一！



▲沈佩穎同學

參加研習營的動機主要是想在出國交換前能夠更深入增進國貿的各項知識與技能，以便能在企業實習。在簡章中看到研習營課程內容豐富，最感興趣的是國際品酒禮儀，這在商務中很重要卻還沒有接觸過，因此想把握這次機會學習更多實務上的知識。

參加這次營隊除了與學經歷豐富的講師學習，也讓我認識了許多其他大學的強者，在分組討論中可彼此互相學習對方的長處。研習課程印象最深刻的是「英文溝通與簡報力」還有「經貿咖啡館」，除了吸收國貿相關知識，還有心理的對談。經貿咖啡館是國貿局高雄辦事處張添復副處長與我們談論求學過程的人生經歷。直至現今，他還抓緊在工作空檔使用線上英文家教來增進自己的英文口說能力。這讓我有省思，或許人一生唯一不該停止的就是學習的心，即使曾經在人生的道路上迷了路，還是可以透過持續學習來達到目標，因為每個人成功的時間點都是不同的。而英文溝通與簡報力課程的郭展榮講師說道，「執著與固執的差異是，有進度的進步才是一種執著。」讓我們在未來追求人生的目標上都可以循序漸進，一步一步建立起成功的基石。

這次的專題競賽是以台美 21 世紀貿易倡議跟 ESG 為主題，很慶幸在校修讀許多課程及報告都跟 SDGS、CSR、ESG 有相關，特別是通識課國際研修（三），課堂內容就是全英文授課，並且分組進行每兩週一次英文口頭報告跟 SDGS 相關的專題，此課程也有許多國際生，讓我在討論報告時也能跟同儕訓練到英文口說。有了過往在課堂上不斷的訓練，累積不少知識與經驗，在研習營第一天聽完講師的課等於是再複習一次，並把重心放在對台美 21 世紀貿易倡議的了解。

我們小組選定專題的主題是探討製鞋業如何解決廢棄問題，並於創造企業營收同時亦響應 ESG 與台美 21 世紀貿易倡議，發想動機是因為組員的家業為銷售運動用品，在日常發現倉庫常有多餘的庫存，導致最終未銷售出產品成為浪費。我們以推出可全鞋回收的產品為目標，並以整體的製鞋生產到售後服務流程探討公司如何達成 ESG 與 SDGs 指標。感謝經濟部國貿局及台北市進出口商業同業公會規劃舉辦了國際經貿菁英研習營，提供一個讓我們學習並展現所學的機會。



▲陳琬樺同學

國際觀常識競賽

競賽心得(一)

蔡孟珊 同學

這是我第二次國際觀常識競賽，去年很遺憾沒有得獎，而今年很榮幸能有機會得到了第二名！過程中真的很緊張，而看到題目卻對答案一無所知時，才發現自己對國際時事的重視程度有多麼不足，雖然這樣說難免以偏概全，但不可否認不少台灣人對國際新聞是沒有興趣的，我們大多時候凡事僅從自己的觀點出發，既不夠公允也不夠全面，應該要更積極的參與國際時事，設身處地為不同人想，知道每個國家的狀況、關心地球、關心世界。現在世界走向全球化，每個國家的距離一定會拉近，因此我們更應該培養國際觀，而不是活在自己狹隘的世界裡。

然而，比賽過程其中有幾題我們是很有自信的答對，而且每個人都有對不同題目的自信解答，讓我認知到團隊合作的重要。

印象很深刻的是其中一題問哪個國家在 2023 年 4 月正式加入了北約，而剛好那時新聞出來時，我好奇的点進去，並且仔細的閱讀該新聞，了解為何芬蘭至今才加入了北約、是受到了哪些阻撓等等，而這也成為了我們得分的關鍵！也很慶幸我的日常有參與國際的感覺。

今天我們參與到的只是世界的一小部分，其實世上還有很多的事情值得被我們關注、探討。但透過這次的比賽，更激勵了我關注世界議題的想法，希望系辦之後能繼續舉辦這種相關的比賽！



▲國際觀常識競賽參賽隊伍合照

競賽心得(二)

徐翊旻 同學

通過這次比賽，我更深入了解了世界各地的文化和知識，提高了自己的國際觀和視野。比賽題目都很生活化，像是美國總統的名字、台銀的總裁是誰、WTO 總部在哪裡等生活化的知識，比賽方式也非常有趣，相較於正式的比賽，這更像是一種趣味遊戲，通過這種方式，我對於比賽中的題目也都印象深刻。

此次我也深入了解了各種文化和知識，包括歷史、地理、音樂、體育等領域。這些知識不僅是豐富了我的學識和閱歷，更是提高我的國際觀和視事也。在現今的全球化時代，具有廣泛的知識和史業已成為人才競爭的重要條件之一，而這也將有助於我在未來的學習和工作中更好地適應和發展。

此外，在這次比賽中，我不僅僅是一個個體，更是一個小組成員。在小組賽中，團隊合作能力是非常要的，只有彼此協作、互相幫助，才能更好地完成比賽任務。通過這次比賽，我也學會了如何和其他成員相處，如何尊重他人意見、分享自己的知識，如何適時地扮演不同的角色，為小組的成功貢獻自己的力量。這些都是在現實生活中所必須具備的團隊協作能力。

最後總的來說，參加國際觀常識賽讓我收穫豐富，不僅獲得了第二名的好成績，更學習了團隊合作、提高了自己的國際觀和視事也，同時也增進了與小組成員之間的友誼，更學會了如何在團隊中發揮自己的特長，為團隊的成功做出貢獻，而這個比賽也會成為我們在大學期間一個美好的回憶。

▲國際觀常識競賽獲獎隊伍



競賽心得(三)

溫羽薇 同學

這是我第二次參加國際觀常識競賽，雖然上一次參加時很遺憾沒有拿到任何名次，但過程非常有趣，即便沒有得獎也玩得很開心，也學到了很多國際間的各種大大小小知識，這次也抱著來玩的心情來參加，因此得失心也不會太重，不管有沒有得獎都沒關係，重點是過程開心就好，這次的題目一樣也有很難很冷門的題目，很多題的答案是完全沒想過的選項，也很多題最後二選一永遠都選錯，這時候就會覺得很惋惜但同時也覺得很好笑，但答題到後面我們發現其實對的題目不少，開始有點信心，還逗趣的討論得獎的錢要怎麼花，最後公布決賽的組別時，聽到自己的組別真的非常開心，決賽過程也非常緊張刺激，因為每題都是關鍵，所幸最後在一題中脫穎而出，成功奪得第二名，後面看第三名的爭奪戰也很精彩，今天真的很有趣，希望這個競賽可以一直辦下去。

今天最有印象的題目是問 SDGs 的第一個指標是什麼，我們大家在討論都說腦袋裡有很多彩色的格子，但都想不到上面的字，現在我很清楚的知道第一個指標是消除貧窮了。期許這個競賽的規模能夠越辦越大，過程的趣味性再多增加一些，成為國貿的大活動，希望明年參加的時候能夠拿下第一名！！！！



▲國際觀常識競賽獲獎隊伍

競賽心得(四)

翁毓棠 同學

這是我第一次參加由國貿系辦的國際觀常識競賽，沒想到第一次參加就有第二名這麼好的成績！當活動訊息出來時，朋友問要不要一起參加，因為他們上一年參加過覺得很好玩想再去一次，我毫不猶豫地答應了。原因是上一年我是以工作人員的身份參與此競賽，今年我想以參賽者的身份體驗看看，那種在台下因時間壓力作答的緊張感。到了競賽當天，我抓緊時間記熟事前查詢的題目及答案，帶著一顆去玩的心及抱著 30%會得名的信心，去到了競賽會場。競賽開始後的第一題，我就感受到此競賽的刺激感，尤其當正確答案顯示在投影幕上時，會場內簡直像菜市場，非常熱鬧！大家七嘴八舌的討論，有人開心的歡呼、有人懊惱著選錯答案、有的人則是似笑非笑的跟隊友搖搖頭。

在競賽過程中，我體驗到了很多種情況，當問題是隊友都沒看過的，連答案都不知道只能盲猜時，那顆希望猜對的心；當答案模稜兩可，又因為時間限制必須做出選擇時，那股帶著不確定又期望選對的情緒；當答案是大家都知道且非常確定，那種勝券在握的信心。

經歷過一番廝殺，我們在不知不覺中挺進了 PK 賽，最終脫穎而出贏得了第二名！我與隊友們齊聲歡呼，謝謝大家很給力的一起拿到好成績！在這喜悅下，有一個我覺得可惜又好笑的地方，那就是我事前查的題目跟答案完全沒有命中。真的是靠大家的「常識」贏得這個第二名！

競賽心得(五)

彭子庭 同學

我很慶幸參加了國際觀知識大賽，幫助我擴展自己的知識面。比賽涉及到各種各樣的主題，包括歷史、文學、科學、文化等等。我也得到了我不知道的知識，透過為比賽做準備和參加比賽，我們不斷閱讀國際新聞，進一步拓展自己的知識面。同時，參加這樣的比賽也能夠幫助我理解和欣賞其他國家和地區的文化和價值觀，從而更好地適應多元文化的社會。加國際觀知識大賽也可以幫助我發展其他技能。比如，比賽要求參賽者在有限的時間內回答問題，這就要求參賽者必須具有良好的思考能力和決策能力。這可以幫助我們發展自己的溝通和合作技能，這些技能在日常生活中非常有用，能夠幫助我們更好地應對各種挑戰和問題。

參加比賽前，少接觸國際新聞的我，去瀏覽的一些新聞網站，才知道世界上原來發現了這些事，如果沒有定期與國際接軌，很快我們就會變成井底之蛙，這次我學到了閱讀國際新聞可以讓人們更深入地了解各國之間的關係，有助於更好地理解國際局勢和瞭解不同國家的政策、立場和動向，提高自己的閱讀理解、分析和思考能力，培養對世界各地事件的敏感性和關注度，同時也能增強個人的綜合素質和國際競爭力。比賽最後有些可惜的是，我們組得了第三名，但是獎金和前兩組差距好大，有點小失望，但能參加這種知識型競賽還是很開心。



▲國際觀常識競賽獲獎隊伍

競賽心得(六)

這是我第二次參加國際觀常識競賽，不同以往的是，上次很遺憾的沒有得名，這次終於脫穎而出拿了第二名！在知道得名的當下很開心也很激動，也算是滿足去年的遺憾了。

在競賽過程中看著我們這組一題一題答對的題目時，也開始在期待，這次是不是會有機會得獎了。競賽中有很多的題目也是從平常生活中的新聞就能看到的內容，包含很多不同領域的資訊，幾乎可以說是包羅萬象，只要平常有看新聞的習慣，幾乎有一半以上的題目也都是能回答得出來的，但是有些題目確實也很難，毫無頭緒，尤其是對於外國人名字，特別長一串，我覺得特別難記住，不知道怎麼作答，除了一些因為時事經常出現在新聞上的人物除外，經常看到才比較有印象。

這個國際觀常識競賽應該也是希望大家能多多關注不同國家的時事議題，不只是關心自己國家，同時也包含各種不同領域的新聞，讓大家拓展視野，增廣見聞，擴展全方位的知識。

去年的時候在準備時毫無頭緒，雖然沒得獎，但是也覺得這個活動挺好玩的，今年也就繼續報名了，而且在參賽前的準備跟去年比也就稍微有點方向了，競賽過程中也是競爭得非常激烈，大家都很活躍，也跟去年一樣非常有意思，再加上我們組別這次獲得了第二名，也更開心了，也多虧了我有優秀的組員才能得名。

2023 年台灣經貿跨境電商實戰營

參賽心得(一)

羅穎州同學

對於這次的電商比賽我想說的是，很高興我有那麼厲害的組員們！每位組員都有各自分配好自己分內的工作，而且也都不吝嗇地互相幫助，讓彼此可以更快的進入比賽的狀況，雖然在比賽期間大家多少都會起爭執和抱怨，但大家都克服過來了，而在這裡我想特別感謝許庭瑜，她真的很有隊長的風範，而且對於大家的工作分配也分配得很好，也會幫我們調解紛爭，使我們的團隊更加穩定，重點是他有時候還蠻好笑的。

儘管這個電商比賽跟我原本想得不太一樣，但還是很感謝能有這個參加經驗，現在比賽階段也已經到尾聲了，希望我們可以順利的進入到決賽，拿到好名次。

參賽心得(二)

許庭瑜 同學

這是我參加過賽期最長的比賽了。跟學弟學妹因為電子商務同一組的緣分延續到一起組隊參加比賽。整個比賽的過程中有很多大大小小的困難、挑戰，很多我們不熟悉的操作都必須在短時間之內就快速上手，不然就會在配合廠商每個禮拜安排的進度裡熬到天荒地老。在這次的比賽裡非常深刻的體會到有可靠的組員是多麼重要，因為超修學分而困在期中期末地獄的時候，多虧有各位組員的幫忙才有辦法順利度過。尤其是吳念謹每次都在我最需要協助的時候幫助我，之前比賽途中外公突然過世，負責的項目幾乎停擺，都是吳念謹一直協助我才能讓比賽走到這裡。在這個比賽過程中也把很多在國貿實務上學到的一些方法實作在比賽中，包括排版、製圖、發文以及詢價的 SOP。希望旺旺隊努力這麼久可以獲得獎項。

參賽心得(三)

吳浚平 同學

參加這次的電商競賽對我來說是一個寶貴的經驗。這次我們代表一家製作氣動工具的公司 Prowin，負責製作產品圖、撰寫產品文案、在粉絲團專業發布貼文，並將商品上架到台灣經貿網銷售給國外的顧客。這個過程中，我學到了許多有關電商和國際貿易的知識。

首先，製作產品圖是一個非常重要的步驟。必須仔細研究產品的特點和功能，並將其呈現在圖片中，以吸引潛在顧客的注意。這需要掌握一些基本的設計和編輯技巧，以確保圖片清晰、吸引人並符合公司的品牌形象。這個過程讓我更深入地了解產品，並學會將其最好的一面展示給顧客。

撰寫產品文案也是一個具有挑戰性的任務。必須以簡潔明瞭的方式描述產品的特點、優勢和應用場景，同時激發潛在顧客的興趣和購買意願。這需要對目標受眾進行深入的研究，並運用有吸引力的文字和營銷手法來創造與顧客的連結。

最後，在粉絲團專業和經貿網發布貼文與商品是與顧客互動的重要環節。必須確保每一篇貼文都具有吸引力、有趣且有價值，以提高顧客的參與度和忠誠度。這需要關注粉絲專頁的動態，了解顧客的需求和偏好及瀏覽最高的時段，並適時地做出調整。

參賽心得(四)

翁夙緹 同學

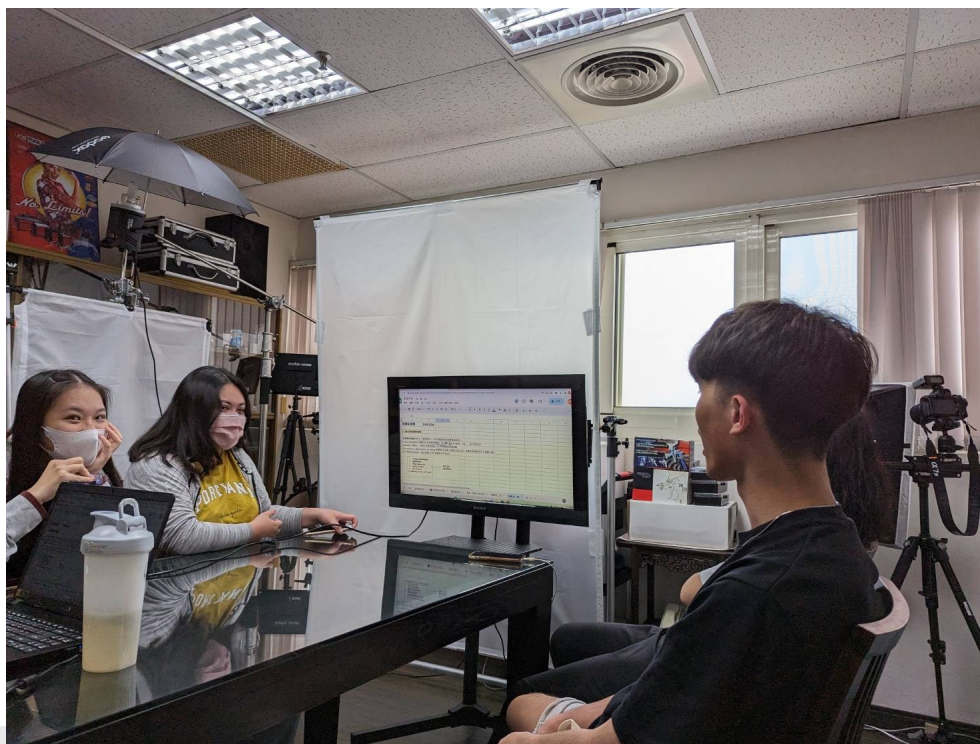
參加這次的跨境電商競賽是一個難得的機會，能夠深入體驗和學習電商行業的運作。團隊之間的合作是我在比賽中學到的重要課程之一。學會了如何共同設定目標，分工合作，並在課餘時間保持一定的進度。定期開會，分享進展和問題，並確保每個成員都理解自己的責任。

與廠商間的交流經驗也是我在比賽中的重要收穫之一，進行有效的溝通對我來說是很重要的，學會了如何與廠商建立良好的關係。

關於電商網站的運作，我們在比賽中獲得了寶貴的實踐經驗。從最一開始的關鍵字分析、組合、文案的內容、網站內的輪播圖等等，這些對我來說都是很陌生的，只有實際操作後才清楚了解它的意義，

另外，也意識到社群媒體在電商行業中的重要性，可以幫助我們建立品牌形象、增加曝光率和與顧客互動。我們學會了如何制定一個有效的社群媒體策略，創建有趣且有價值的內容，與用戶進行互動，並利用分析工具來評估我們的社群媒體表現。

參加這個電商比賽是一個寶貴的學習經驗。我們通過合作、與廠商的交流、對電商網站的運作和社群媒體的經營，深入了解了電商行業的各個方面。這個比賽讓我們面對挑戰，學會解決問題，並獲得寶貴的實踐經驗，這將對未來的職業發展有很大的幫助。



▲ 2023 年台灣經貿跨境電商實戰營參賽同學

碩士班學習心得

學習心得(一)

國貿碩一 譚思諾

Studying a master's degree in Taiwan is a good decision. In term of academic aspect, I would say that my country offers more updated knowledge and issue while here just touches a few basic knowledge about International Business.

However, living in Taiwan gives me a great chance to try new things in new environment even though we are Asian, where we have some common cultures, and also give me the answer for the questions I have wonder when I was in Thailand e.g. How's the education system in Taiwan exactly like? Will my Mandarin ability improves? How's Taiwan university teaching style? How's Taiwanese people live their lives? What kind of person will I become? How Taiwan changes me? , etc.

Apart from those answer, I also get to know more people and become good friend with them. Thanks to myself for taking this de-



▲譚思諾同學

Hello, my name is Ivan, and I arrived in Taiwan on September 1, 2022, filled with a mix of excitement and a touch of nervousness as I embarked on my journey to pursue a Master's degree in International Business at Feng Chia University. Stepping off the plane, I was immediately enveloped in the warmth and hospitality of the locals, setting the tone for what would be an unforgettable educational experience. As I made my way to Feng Chia University, I couldn't help but be captivated by the breathtaking surroundings, fostering a sense of anticipation for the academic journey that lay ahead.

Feng Chia University's International Business program boasts a comprehensive curriculum meticulously designed to equip students with the knowledge and skills necessary to thrive in the global business arena. From the very start of the program, I found myself captivated by the expertise and passion of the professors. Their dedication to our learning journey was palpable as they introduced us to a diverse range of topics, including global marketing strategies, cross-cultural management, global supply chain operations, and emerging trends in international trade. I was thrilled to delve into these subjects and gain a deeper understanding of the dynamic world of international business.

One of the highlights of my experience at Feng Chia University was the diverse student community. People from different countries and backgrounds came together, creating a melting pot of cultures, ideas, and perspectives. Collaborating with classmates from all corners of the globe not only enhanced my intercultural communication skills but also broadened my worldview. It was fascinating to engage in lively discussions, exchange ideas, and learn from each other's unique experiences.



▲楊健鈺同學

The faculty members played a pivotal role in shaping my academic journey. With their wealth of industry experience and academic expertise, they guided us through real-world case studies, encouraged critical thinking, and provided practical insights into the challenges and opportunities of international business. Their mentorship extended beyond the confines of the classroom, offering guidance on research projects and imparting invaluable career advice, effectively preparing us for the professional world that awaited us after graduation.

Feng Chia University also provided a plethora of extracurricular activities and networking events that complemented our academic journey. Guest lectures by industry professionals, business conferences, and cultural exchange programs were organized regularly, enabling us to connect with professionals from various sectors and expand our professional network. These interactions not only enriched our learning experience but also opened doors to potential career opportunities.

Studying International Business at Feng Chia University was truly transformative. The program provided me with a strong theoretical foundation, practical skills, and global perspectives, preparing me to navigate the complexities of the international business landscape. The multicultural environment, supportive faculty, and experiential learning opportunities contributed to my personal and professional growth.

As I approach my graduation in 2024, I reflect on my time at Feng Chia University with immense gratitude. The Master's program in International Business has not only provided me with a solid foundation in global business concepts but has also broadened my perspective on the interconnectedness of the world. The friendships forged and the knowledge gained during my tenure at the university have equipped me with the confidence and skills necessary to tackle the challenges and seize the opportunities that await me in the dynamic field of international business.

With eager anticipation, I look forward to applying the invaluable skills and knowledge acquired at Feng Chia University to make a positive impact in the global business arena upon my graduation next year."



No.100 E-NEWSLETTER

發行人/林呈昱

主編/江成欣

美術編輯/呂明靜

出版者：逢甲大學國際經營與貿易學系

地址：407 台中市西屯區文華路 100 號商學大樓國貿系

電話：04-24517250 轉 4251

E-mail：itnews20140323@gmail.com
